

alfa-sys ag ist ein innovatives, dynamisches KMU mit fundierter Erfahrung im Bereich der Messtechnik, speziell der Werkzeugvoreinstellung mit elektronischer Bildverarbeitung. alfa-sys ist weltweit tätig und baut sein Vertriebsnetz laufend aus. Zur Kundschaft zählen namhafte national und international tätige Unternehmen aus dem Maschinen-, Fahr- und Flugzeugbau sowie der Medizinaltechnik.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

Technical Sales Manager

| | |
|----------------|---|
| Aufgaben: | Identifizierung und Akquisition von Neukunden (Händlern) Ausbau des Vertriebsnetzes Verkaufsverhandlungen Neu- und Weiterentwicklung der Eigenprodukte im Team Produkteschulung für Vertriebspartner und Endkunden Betreuung und Weiterentwicklung des Marketings: Website, PR-Artikel, Bereitschaft überall „anzupacken“ |
| Ausbildung: | Grundausbildung in der Metallverarbeitung mit höherer technischer Weiterbildung (TS, FH, HTL etc.) bzw. einer Weiterbildung im Marketing oder Verkauf |
| Anforderungen: | Gute PC-Anwenderkenntnisse speziell in Word/Excel/Powerpoint Englisch in Wort und Schrift (Niveau C1), weitere Fremdsprachen von Vorteil Hohe Eigeninitiative, „self-starter“-Typ Unternehmertyp: Chancen erkennen und umsetzen Zupackende, ergebnisorientierte Arbeitsweise Reisetätigkeit ca. 20% |
| Idealalter: | 25 – 45 |

Wir suchen eine unternehmerisch denkende, selbständige Fachperson die ihre Aufgaben mit grosser Eigeninitiative konsequent umsetzt.

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem motivierten Umfeld. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen zu. Für weitere Auskünfte steht Ihnen unser Geschäftsführer Herr Alexander Steinmetz gerne zur Verfügung.

alfa-sys ag
Alexander Steinmetz
Industriestr. 56
9491 Ruggell
Telefon: +423 377 56 16
Email: alexander.steinmetz@alfa-sys.com
Web: www.alfa-sys.com