



Vertriebsmitarbeiter PVD-Beschichtung (m/w/d)

Vollzeit | B2B | Industrie | PVD-Beschichtungstechnologie

Die **PerformCoat Europe AG** ist ein innovatives Unternehmen im Bereich der industriellen PVD-Beschichtung und Plasmatechnologie. Mit unseren modernen Beschichtungstechnologien unterstützen wir Kunden aus der Werkzeugindustrie, Metallbearbeitung, Medizintechnik, Automotive und weiteren industriellen Bereichen dabei, die Leistungsfähigkeit und Lebensdauer ihrer Produkte zu verbessern.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen **engagierten Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit**, der Freude am technischen Vertrieb hat und gemeinsam mit uns bestehende Kunden weiterentwickelt sowie neue Kunden und Märkte erschließt.

Deine Aufgaben

- Aktiver **Vertrieb unserer PVD-Beschichtungen und Dienstleistungen** im B2B-Industriegeschäft
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Systematische **Neukundenakquise** und Aufbau neuer Geschäftskontakte
- Identifikation und Entwicklung neuer Kundenpotenziale und Märkte
- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden zu PVD-Beschichtungen
- Präsentation unserer Beschichtungslösungen beim Kunden vor Ort und online
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen und Vertriebsterminen
- Ermittlung des Kundenbedarfs und Erarbeitung geeigneter Beschichtungslösungen gemeinsam mit unserem technischen Team
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Begleitung von Kundenprojekten von der Anfrage bis zur Auftragsabwicklung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Teilnahme an Messen, Fachveranstaltungen und Kundenevents
- Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Technik und Administration

Dein Profil

Wir suchen eine **kommunikationsstarke und technisch interessierte Vertriebspersönlichkeit**, die gerne eigenständig arbeitet und langfristige Kundenbeziehungen aufbaut.

Du passt gut zu uns, wenn du:

- Erfahrung im **B2B-Vertrieb**, idealerweise im industriellen Umfeld, mitbringst
- Freude an der **Neukundenakquise und Kundenbetreuung** hast
- ein ausgeprägtes technisches Verständnis besitzt
- komplexe technische Produkte und Dienstleistungen verständlich erklären kannst
- sicher und professionell gegenüber Kunden auftrittst
- eigenständig, strukturiert und zielorientiert arbeitest
- gerne Kunden vor Ort besuchst und bereit bist, innerhalb der Region bzw. des Vertriebsgebiets zu reisen
- verhandlungssicher Deutsch sprichst
- gute Englischkenntnisse mitbringst

Von Vorteil sind Erfahrungen oder Kontakte in den Bereichen:

- PVD- und Beschichtungstechnik
- Werkzeug- und Zerspanungsindustrie
- Maschinenbau
- Metallverarbeitung
- Automotive
- Medizintechnik
- Schleif- und Werkzeugindustrie

Was wir bieten

- **Unbefristete Vollzeitstelle** in einem technisch innovativen Unternehmen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit im internationalen B2B-Vertrieb
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktives **Fixgehalt plus erfolgsabhängige Bonus-/Provisionsregelung**
- Firmenfahrzeug bzw. entsprechende Mobilitätslösung für Kundenbesuche
- Intensive Einarbeitung in unsere PVD-Beschichtungstechnologie
- Direkter Kontakt zu interessanten Industriekunden
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Internationale Kunden und spannende technische Projekte

- Arbeitsort **Rüthi SG**, mit regelmäßiger Reisetätigkeit zu unseren Kunden

Über PerformCoat Europe AG

PerformCoat Europe AG entwickelt und betreibt innovative Lösungen für die industrielle **PVD-Beschichtung und Plasmatechnologie**. Unsere Kunden profitieren von hochwertigen Beschichtungen, die unter anderem die Verschleißfestigkeit, Standzeit und Leistungsfähigkeit von Werkzeugen und industriellen Komponenten verbessern.

Wir verbinden **technisches Know-how, moderne Beschichtungstechnologie und kundenorientierten Service** und wollen unser Geschäft in Europa kontinuierlich weiterentwickeln.

Interessiert?

Du möchtest nicht einfach Produkte verkaufen, sondern **technische Lösungen verstehen und gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln?**

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

PerformCoat Europe AG

Widenstrasse 7

9464 Rüthi SG

Schweiz

Kontakt:

Leonardo Kostic

leonardo.kostic@performcoat.ch

+41 79 548 82 61