



HEULE Precision Tools ist ein weltweit tätiges Unternehmen im Bereich der Präzisionswerkzeuge. Geniale Entwicklungen, Verbesserung und Fortschritt sind die Eckpfeiler des Erfolgs. Namhafte Firmen der Automobil-, Flugzeug-, Raumfahrt- und Maschinenindustrie vertrauen auf die Leistung unserer patentierten Fas- und Entgratwerkzeuge.



Für den Ausbau neuer Geschäftsmärkte suchen wir einen erfahrenen und organisationsstarken

AREA SALES MANAGER (M/W)

Sie werden Teil eines schlagkräftigen, hoch motivierten Sales Teams, das weltweite Kundenkontakte pflegt und mit ihrem Know-how in Zerspanungstechnologien an breiter Front überzeugt. Mit Frankreich im Hauptfokus ergänzen Sie als technisch versierter und in hohem Masse markt- und kundenorientierter Verkaufsberater unser Team. Sie sind sowohl in operative als auch strategische Markt-Themen eingebunden und sind sich gewohnt, in indirekten und direkten Vertriebsstrukturen Kundenlösungen an den Markt zu bringen. Ihre **Hauptaufgaben** sind:

- Support und Weiterentwicklung von Vertriebspartnern in bestehenden Reifemärkten
- Aufbau neuer und Ausbau bestehender Vertriebsstrukturen
- Erstellen von Marktanalysen, Zielsetzungen und Businessplänen
- Betreuung von globalen Key Accounts in der Luftfahrt
- Abwicklung, Koordination und Controlling von Kundenprojekten
- Vor-Ort-Unterstützung der Vertriebskanäle mit entsprechender Dokumentation
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen im Verkauf
- Erfolgreiche globale Multiplikation bestehender Anwendungen in der Luftfahrt

Wenn Sie gerne in einem beratungsintensiven Marktumfeld tätig sind und bei uns im Verkauf ganz vorne mitarbeiten wollen, bringen Sie dazu folgende **Eignungspunkte** mit:

- Technische Berufsausbildung als Polymechaniker oder Konstrukteur
- Weiterbildung (Stufe HF/FH) in Systemtechnik oder Maschinenbau
- Leistungs-/Erfahrungsnachweis in direkten und indirekten Vertriebsstrukturen
- Konzeptionelle Fähigkeiten und breitgefächertes Technik-Verständnis
- Stilsicheres Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse (mündlich und schriftlich)

Lieben Sie selbstständiges, unternehmerisches Arbeiten und freuen Sie sich auf ein kollegiales und kompetentes Sales-Team, mit dem Sie sich austauschen können? Dann sollten Sie unbedingt mit uns Kontakt aufnehmen!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an Frau Doris Brülisauer | bewerbung@heule.com