



NEXT GENERATION

Als führendes Unternehmen entwickeln und produzieren wir die nächste Generation Maschinen und Anlagen für die weltweite Getreideverarbeitung. Gestalte aktiv die Zukunft dieser bedeutenden Branche mit und werde Teil unseres Teams als

Area Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben

Kundenzufriedenheit und Kundenbetreuung: Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen durch regelmässige Betreuung.

Marktdurchdringung: Verantwortung für die Steigerung der Marktpräsenz und den Ausbau der Marktanteile im Verkaufsgebiet.

Preisqualität, Deckungsbeitrag und Umsatz: Sicherstellung und Optimierung der Preisgestaltung, der Margen und des Umsatzes.

Verkaufsstrategische Weiterentwicklungen: Mitgestaltung der Verkaufsstrategie sowie von Markt- und Wettbewerbsanalysen.

Koordination: Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit Partnerunternehmen sowie internen Abteilungen.

Dein Profil

- Berufsausbildung und/oder Studium im technischen Bereich
- Weiterbildung Müllereitechnologie und/oder Betriebswirtschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in einer vergleichbaren Position und Branche
- Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen und MS Office
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie Kommunikationsstärke
- Bereitschaft zu regelmässigen Dienstreisen in der Verkaufsregion
- Verhandlungssicher in Englisch und weiteren relevanten Sprachen des Verkaufsgebiets

Was dich erwartet

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen Start-up mit Gestaltungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und attraktive Arbeitsbedingungen
- Zusammenarbeit mit einem kompetenten und motivierten Team, das Freude daran hat, innovative Lösungen zu entwickeln

Interessiert? Dann sende uns dein Bewerbungsdossier an: welcome@swisca.com.