



## Regionale Ansprechperson für Team-Events per Bahn (Freelance)



**railOn**

### Über railOn®

railOn® ist ein aufstrebender Bahnreise-Veranstalter mit Fokus auf individuelle, nachhaltige Reiseangebote, hauptsächlich für Gruppen aber auch Einzelreisende. Wir bieten individuelle Reiseprogramme inklusive Bahntickets, Unterkünften und Aktivitätenprogramm. Weiters ist der Prozess digital unterstützt und flexibel. Das Ziel ist es, unser Angebot zu skalieren, indem ein Netzwerk **regionaler Ansprechpartner** geschaffen wird, die vernetzt sind und eine Vertrauensbasis zu unserer Kundschaft haben bzw. aufbauen können.

### Deine Rolle

Als selbstständige:r Sales-Rep bist du unser Gesicht in deiner Region. Du bist mit Reiseorganisatoren in Kontakt, betreust Lehrpersonen, Vereinsobleute oder Firmen, berätst diese, entwickelst Kooperationen mit lokalen Multiplikatoren und bringst unsere Marke vor Ort aktiv voran.

### Deine Aufgaben

- Aktive Kundenakquise (privat & geschäftlich)
- Betreuung und Beratung regionaler Reisegruppen
- Aufbau von Kooperationen mit Vereinen, Unternehmen, Organisationen
- Teilnahme an lokalen Events & Netzwerktreffen
- Feedback geben zur Optimierung unseres Angebots

### Dein Profil

- Du bist kommunikativ, kontaktfreudig und überzeugend
- Du arbeitest gerne selbstständig, kennst dich in deiner Region gut aus und kannst dich gut vernetzen, weiters hast du einen ausgeprägten Servicegedanken
- Du hast idealerweise Erfahrung im Vertrieb oder Reisebereich
- Du teilst unsere Begeisterung für nachhaltiges Reisen mit der Bahn

### Wir bieten

- Provisionsbasierte Vergütung
- Schulung & Unterstützung bei der Einarbeitung
- Zugang zu hochwertigen Angeboten & Materialien
- Die Chance, mit uns gemeinsam zu wachsen, perspektivisch auch mit weitergehenden Aufgaben!

**Melde dich** bei Gregor unter [hello@railon.eu](mailto:hello@railon.eu) oder LinkedIn ( [linkedin.com/in/wechner](https://www.linkedin.com/in/wechner) ).  
Bitte übrigens immer gerne per „Du“