innovative Sensor Technology



Sales Manager Sensor Modules (m/w/d) 100%

Die Innovative Sensor Technology IST AG, ein Unternehmen der weltweit tätigen Endress+Hauser Gruppe, ist ein führender Anbieter von physikalischen, chemischen und biologischen Sensoren. Für den gezielten Ausbau unseres Geschäfts mit kundenspezifischen Sensormodulen suchen wir für den Hauptstandort Ebnat-Kappel (Schweiz) nach Vereinbarung einen Sales Manager Sensor Modules (m/w/d) 100%.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Akquisition und Weiterentwicklung neuer Kunden im Bereich Sensormodule für Feuchte- und Strömungssensorik, inklusive Umsatz-Budget Verantwortung für diesen Geschäftsbereich
- Identifikation und Erschliessung neuer Märkte, Kundensegmente und Applikationsfelder
- Cross-Selling durch Ausbau bestehender Kunden in Wachstumsmärkten, Skalierung erfolgreicher Modulapplikationen auf weitere Kunden, Branchen und Regionen
- Führung und Weiterentwicklung von Kundenprojekten, Pflege der Pipelines, Forecast im CRM sowie effektive Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern

Sie bringen folgende Qualifikationen mit:

- Technisches oder wirtschaftliches Studium beziehungsweise vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb, Business Development oder Key Account Management von erklärungsintensiven Produkten und Lösungen
- Nachweisbare Erfolge in aktiver Kundengewinnung
- Fähigkeit, technische Zusammenhänge in klaren Kundennutzen zu übersetzen
- Sales Drive, unternehmerisches Denken, Beharrlichkeit und hohe Eigeninitiative
- Überzeugendes Auftreten sowie Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit

Von Vorteil sind Erfahrungen in den Bereichen Sensorik, Messtechnik, Elektronik, Automatisierung sowie Kenntnisse in kundenspezifischen Modulen, Design-in-Prozessen und modernen Vertriebsmethoden wie Value oder Solution Selling. Ihren Erfolg messen wir an nachhaltigem, profitablem Wachstum, der Gewinnung von Neukunden sowie der Weiterentwicklung strategischer Bestandskunden.

Wir bieten Ihnen eine vielseitige, international geprägte Aufgabe mit Gestaltungsspielraum sowie langfristigen Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Wachsen Sie mit uns! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Frau Vanessa Garcia, bewerbung@ist-ag.com.