

FREIE STELLE

Sachbearbeiter Verkauf International – Commercial Coordinator

internationale Märkte, Vertrieb, Marketing, Projekte
(m/w/d) 100%

Komm ins
TEAM



FREIE STELLE

Bist du unser neues Mitglied des internationalen Vertriebsteams an unserem Standort Zizers, GR?

Sachbearbeiter Verkauf International

Commercial Coordinator International, (m/w/d), 100%

Deine Mission

- Du unterstützt unser internationales Verkaufsteam im Tagesgeschäft.
- Du bearbeitest internationale Kundenanfragen per E-Mail und Telefon und erstellst passende Angebote.
- Du verfolgst Angebote und offene Aufgaben nach und holst intern Angaben zu Preisen, Lieferterminen, Mustern und technischen Unterlagen ein.
- Du koordinierst die Abklärungen mit Verkauf, Auftragsabwicklung, Technik, Qualität und Entwicklung und hältst alle Beteiligten auf dem Laufenden.
- Du pflegst Preislisten, Vertriebsunterlagen sowie Kunden- und Vorgangsdaten in CRM und ERP und erstellst einfache Übersichten für den Vertrieb.

Dein Talent

- Du hast eine kaufmännische Grundausbildung abgeschlossen, z.B. als Kauffrau/Kaufmann EFZ oder Industriekaufmann/-frau.
- Erste Erfahrung in der kaufmännischen Sachbearbeitung im Verkaufsdienst, Export oder Customer Service ist von Vorteil. Auch motivierte Berufseinsteigerinnen und Berufseinsteiger sind willkommen.
- Du arbeitest organisiert und zuverlässig, fragst bei Unklarheiten nach und bleibst an offenen Aufgaben dran.
- Du interessierst dich für technische Produkte und kannst Informationen verständlich zusammenführen. Eine technische Ausbildung brauchst du dafür nicht.
- Du kommunizierst sehr gut in Deutsch und sicher in Englisch, Französisch wäre ein Plus.
- Du arbeitest sicher mit MS-Office und findest dich rasch in CRM- und ERP-Systemen zurecht. Erfahrung mit proALPHA ist ein Plus, aber keine Voraussetzung.

Unser Angebot

- Du wirst Teil eines international tätigen Schweizer Familienunternehmens mit kurzen Entscheidungswegen.
- An unserem neuen Standort in Zizers erwartet dich ein modernes Arbeitsumfeld.
- Dich erwartet eine vielseitige kaufmännische Aufgabe mit internationalen Kontakten und Einblick in spannende technische Kundenprojekte.
- Wir pflegen ein kollegiales Miteinander und eine offene Kommunikation. Zusätzlich profitierst du von Leistungen in den Bereichen Versicherung, Gesundheit & Fitness, Mobilität, Weiterbildung oder Gastronomie.

Unser Antrieb

Fritz Landolt AG ist der **Schweizer Spezialist für temporären Oberflächenschutz** und renommierter Hersteller **technischer Vliesstoffe** für vielfältige Einsatzbereiche. Unsere **Premium-Produkte** wie FloorlinerTM oder ALLPROTECTTM schützen Oberflächen zuverlässig vor äusseren Einflüssen und tragen gleichzeitig zur Arbeitssicherheit bei – sei es auf Baustellen, im Fahrzeug-, Schiff- oder Flugzeugbau. Wer bei uns arbeitet, wird **Teil eines bodenständigen Teams**, das durch **Passion, Innovationskraft und Zusammenhalt** geprägt ist. Und das bereits über fünf Generationen. Gemeinsam schaffen wir nicht nur optimale Lösungen für unsere Kundinnen und Kunden, sondern bauen auch eine Zukunft – für uns, für die Region und die Welt, in der wir leben. Dafür engagieren wir uns mit jeder Faser. **Komm ins Team und werde ein Teil davon!**

BIST DU DABEI?

Weitere Auskünfte bei Paul Stieger (Leiter Verkauf Gruppe)

Tel. +41 55 618 51 00

Bewirb dich jetzt (gerne in Du-Form)

per Mail an: bewerbung@landolt.com

per WhatsApp Tel: +41 79 547 05 85

per Post an: Petra Tommasini (Personalverantwortliche)

Fritz Landolt AG, Weststrasse 10, 7205 Zizers

