



Innovation war seit der Firmengründung vor 50 Jahren stets die treibende Kraft bei VAT. Dies hat uns zum weltweit führenden Unternehmen für Vakuumventile und Vakuumdichttechnologie gemacht. Dieser Pioniergeist motiviert uns täglich mit Begeisterung unseren Kundenansprüchen gerecht zu werden. Zusammen mit unseren Mitarbeitenden stehen wir für Leidenschaft, Innovation und Qualität. Die VAT hat ihren Hauptsitz in Haag (Schweiz) und beschäftigt weltweit ca. 2 000 Mitarbeitende. Sie verfügt über Produktionszentren in Haag (Schweiz), Penang (Malaysia) und Arad (Rumänien) sowie eine Produktionsstätte in Xinwu (Taiwan).

Product Manager BU GVA, m/w (100%)

Standort Haag | Schweiz

Ihr neues Aufgabengebiet

- Sie übernehmen in unserem Produktmanagementteam in der VAT Business Unit General Vacuum Applications (GVA) Verantwortung für ein global wachsendes Marktsegment und entwickeln damit die Marktposition von VAT.
- Als Hauptansprechpartner für dieses Marktsegment erreichen Sie eine optimale Erfüllung der Bedürfnisse unserer Kunden, in Zusammenarbeit mit unseren weltweiten Vertriebsgesellschaften.
- Mit dem Ziel marktgerechter Portfolioanpassungen initiieren und leiten Sie zugehörige Kundenprojekte, Produktentwicklungen und unternehmerische Initiativen, in Zusammenarbeit mit unseren Ingenieursteams und Projektleitern.
- Ihre Preis- und Kostenverantwortung für Ihr Marktsegment spornt Sie an, mittels stetiger Innovation von Produkten und guten Kundenbeziehungen den langfristigen Markterfolg unseres Unternehmens fortzuführen.

Ihre Fähigkeiten und Talente

- Abgeschlossenes Studium als Ingenieur oder Naturwissenschaftler FH/ETH mit Kenntnissen in Betriebswirtschaft, Marketing oder Vertrieb. Vorteil: Berufserfahrung im Bereich Vakuumtechnik.
- Mehrjährige Praxis im Produktmanagement für Investitionsgüter, bevorzugt im Zusammenhang mit Vakuumtechnologien. Erfahrungen mit mechanischen oder elektrischen Systemen ist ebenfalls vorteilhaft.
- Erfahrung in der Betreuung von global agierenden Kunden in enger Zusammenarbeit mit den Vertriebsgesellschaften.
- Aktive Persönlichkeit mit unternehmerischem Flair mit Bereitschaft in kleinen Teams eine Führungsrolle zu übernehmen.
- Ausgeprägtes strategisch-unternehmerisches Denken, kundenorientiertes Verhalten. Ihre gute Kommunikation und ausgereifte Verhandlungstechnik in den Sprachen Deutsch und Englisch rundet Ihr Profil ab.
- Bereitschaft zum Reisen (20%).

So sind wir

- Interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Positionen in einem internationalen Umfeld
- Gute Einarbeitung und ein motiviertes Team, damit Sie erfolgreich sind und Spaß haben
- Unterstützung Ihrer Weiterentwicklung entsprechend Ihrer Stärken und Ziele in dieser Position sowie innerhalb der VAT ist uns ein wichtiges Anliegen.
- Weitere Informationen zu unserem Unternehmen unter www.vatvalve.com

Bereit für die Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre **elektronische Bewerbung** an Martin Henseler m.henseler@vat.ch