



Verpackungslösungen für
erfolgsversprechende Perspektiven

Übernehmen Sie Verantwortung in der Verpackungsbranche

Saropack AG ist ein innovatives und erfolgreiches Familienunternehmen in 4. Generation für Folienverpackungssysteme im deutschsprachigen Markt. Qualitativ hochwertige und marktgerechte Produkte, sowie motivierte Mitarbeitende sichern den täglichen Erfolg an der Verkaufsfrent und damit das kontinuierliche Wachstum der Unternehmung. Mit unserem Sarogreen Konzept, das wir mit myclimate entwickelt haben, setzen wir Maststäbe beim Klimaschutz. Helfen Sie uns mit, die Zukunft von Verpackungen zu gestalten.

Dazu suchen wir zur Verstärkung unseres Verkaufsteams eine engagierte und kompetente Persönlichkeit als

Marktverantwortliche/r im Aussendienst 80 – 100% (m/w/d)

für das Verkaufsgebiet Ostschweiz

Ihre Hauptaufgaben

Ihre Aufgaben bestehen mehrheitlich in der Akquisition neuer Kunden und in der Weiterentwicklung von bestehenden Kundenbeziehungen. Sie sind mindestens drei Tage unterwegs und erledigen die administrativen Arbeiten vom Homeoffice oder Ihrem Arbeitsplatz am Standort Rorschach aus. Die Angebotserstellung, Auftragsabwicklung und die Erarbeitung komplexer Angebote erfolgen in Zusammenarbeit mit Ihrer zugeteilten Innendienstperson bzw. einem Projektleiter. Sie wohnen zwingend im Verkaufsgebiet, vorzugsweise nahe Rorschach.

Ihre Qualifikation

Wichtig sind uns Ihre Erfahrungen und Ihr Leistungsausweis im Aussendienst und in der Neukundengewinnung. Sie sind eine kaufmännisch denkende Persönlichkeit, haben bereits lösungsorientierte Produkte verkauft und bringen einen entsprechenden Background mit. Zudem haben Sie sich im Verkauf weitergebildet und Ihr Werdegang überzeugt durch Erfolg und Kontinuität. Mit Ihrem Organisationstalent und Ihrer strukturierten Arbeitsweise können Sie Ihren Arbeitsalltag erfolgreich gestalten und planen.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen für diesen abwechslungsreichen und selbständigen Aufgabenbereich ein professionelles und leistungsstarkes Umfeld sowie attraktive Anstellungsbedingungen. Das Gehalt inkl. Provision orientiert sich am Arbeitsmarkt und ist abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung. Homeoffice-Ausstattung sowie ein Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung – runden unser Angebot ab.

Sie haben es in der Hand, mit hoher Eigenverantwortung, Fachkompetenz und Fleiss Ihre Verkaufsregion weiter aufzubauen und so auch Ihr Gehalt zu entwickeln.

Fühlen Sie sich angesprochen? Für Auskünfte steht Ihnen Herr Urs Stillhard gerne zur Verfügung unter: Tel. +41 79 407 22 21 oder Email u.stillhard@saropack.ch. Ihre elektronische Bewerbung senden Sie bitte an Saropack AG, Personalabteilung, Frau Ramona Bühler (personal@saropack.ch).