

Die Ergoswiss AG ist ein international tätiges KMU mit Sitz in der Schweiz im St. Galler Rheintal, welches Antriebssysteme für Arbeitsplätze und weitere Anwendungen entwickelt, herstellt und vertreibt. Mit einem Exportanteil von über 90% sind wir europaweit Marktleader.

Basierend auf unserer zukunftsorientierten Unternehmensstrategie in einem wachsenden Markt, wollen wir unseren Vertrieb verstärken. Nach einer professionellen und intensiven Einarbeitung übernehmen Sie die Verkaufsverantwortung als

## Gebietsverkaufsleiter/in international 80-100%

für die proaktive Marktdurchdringung

### Ihre Aufgaben:

- Umsatzverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet (Schwerpunkt Skandinavien und England)
- Gewinnung von Neukunden und Entwicklung von bestehenden Kunden
- Kundenberatung vor Ort (Aussendiensttätigkeit 30 - 50%), online und telefonisch
- Erstellen und Nachfassen von Angeboten
- Vertrags- und Preisverhandlungen mit Kunden
- Händlerbetreuung mit Schwerpunkt Italien und Osteuropa
- Marktinformationen aufarbeiten und an interne Stellen weiterleiten
- Mithilfe bei Verkaufs- und Marketingprojekten

### Ihr Profil:

- Sie sind erfahren im Verkauf von technischen- und erklärungsbedürftigen Produkten (idealerweise im Bereich Betriebsmittelbau / Arbeitsplätzen / Lean)
- Idealerweise höhere betriebswirtschaftliche Aus- oder Weiterbildung (HF/FH, technischer Kaufmann o.ä.)
- Sie haben Freude an der Kundenakquise
- Sie sprechen und schreiben fließend Deutsch und Englisch (weitere Sprachen sind von Vorteil)
- Sie sind sicher im Umgang mit Microsoft Programmen und ERP Systemen (SAP Business byDesign)
- Sie bringen eine hohe Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft, Kundenorientiertheit und verkäuferisches Flair mit und arbeiten sorgfältig, organisiert und zuverlässig

### Unser Angebot:

- Familiäres und professionelles Arbeitsumfeld mit modernen Arbeitsmitteln
- Zielorientierte und offene Unternehmenskultur
- Leistungsorientierte Entlohnung
- Die Möglichkeit zeitweise im Homeoffice zu arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten

Wollen Sie zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen!

Nadja Keller, n.keller@ergoswiss.com

ERGOSWISS AG / Nöllenstrasse 15a / 9443 Widnau / +41 71 727 16 39

www.ergoswiss.com