



**Sie arbeiten gern mit Übersicht und Effizienz? Willkommen bei LISTA! Als führender Hersteller von Lager- und Betriebseinrichtung haben wir nicht nur das passende Produktportfolio, sondern auch den optimalen Arbeitsplatz für Sie. Denn bei LISTA entfalten Sie Ihre Fähigkeiten mit einem hohen Mass an Eigenverantwortung und individuellen Entwicklungsmöglichkeiten in einem wertschätzenden, innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen. Zeit, sich kennenzulernen. Wir freuen uns auf Sie.**

Die internationalen Märkte werden von unserem Hauptsitz in Erlen (TG) aktiv betreut. Für unsere stetig wachsende Organisation sowie im Hinblick auf anstehende Nachfolgeregelungen (Pensionierung), suchen wir initiative, motivierte, selbständige und verkaufgetriebene Persönlichkeiten als

## ACCOUNT MANAGER INTERNATIONAL

### IHRE AUFGABEN

- Aktives Akquirieren von Neukunden, Key Accounts und Partner in Ihrem Verkaufsgebiet
- Aktives Akquirieren, Bearbeiten und Umsetzen von Schlüsselprojekten (Offer to Invoice) sowie Unterstützen des After-Sales-Prozesses
- Koordination der internationalen Projekt- und Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Team des internationalen Verkaufsinendienstes sowie der Projektgruppe
- Betreuung der Bestandskunden und Relationship Management (Händler, Partner, Kunden) vor Ort
- Befähigen der internationalen Partner durch selbständiges Initiieren und Durchführen von geeigneten Schulungen vor Ort oder am Hauptsitz
- Durchführen und selbständiges Umsetzen einer geeigneten Jahres- und Aktivitätenplanung (strategisch und operativ) in enger Abstimmung mit dem Head of Sales International

### IHR PROFIL

- Technische oder betriebswirtschaftliche Grundausbildung mit geeigneter Weiterbildung im Bereich Verkauf und / oder Marketing o.ä.
- Mehrjährige Erfahrung im Direktverkauf von Investitionsgütern im internationalen Umfeld
- Sprachen: Deutsch / Englisch verhandlungssicher sowie idealerweise eine zusätzliche Landessprache
- IT-versiert, Erfahrung im gängigen CAD-Umfeld sowie in SAP von Vorteil
- Integre, flexible, erfolgsorientierte Persönlichkeit mit „Can-Do-Attitude“
- Hohe Reisebereitschaft (mind. 50%) mit entsprechender Selbstorganisation und interkulturellem Verständnis
- Zuverlässig, selbständig, verantwortungsbewusst und hohe Leistungsbereitschaft

### IHRE CHANCE

Es erwartet Sie eine äusserst vielseitige und spannende Tätigkeit im Investitionsgüterbereich in einem eingespielten und engagierten Team. Sie werden dabei von erfahrenen Spezialisten technisch in der Projektabwicklung unterstützt.