

SIT Group ist ein global tätiges Unternehmen mit Hauptsitz in Milano (Italien) und ist spezialisiert auf die Entwicklung und Herstellung hochwertiger Antriebs Elemente für industrielle Anwendungen. In einem spannenden Marktumfeld beliefern wir unsere Kunden aus der Maschinenindustrie mit innovativen und leistungsstarken Antriebslösungen.

Zur Verstärkung des Verkaufsteams in unserer Niederlassung Sirnach, suchen wir eine motivierte und erfolgsorientierte Persönlichkeit als...

# Accountmanager/in Verkauf Innendienst

## Deine Hauptaufgaben

- Gesamte Auftragsabwicklung von der Offerte bis zur termingerechten Auslieferung
- Verkaufsorientierte Betreuung der bestehenden Kunden und gewinnen von Neukunden
- Drehscheibe zwischen Lieferanten, Kunden und Aussendienstmitarbeitern
- Projektarbeit im Bereich Marketing und Organisation

## Dein Profil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung (Konstruktion, Mechanik) und kaufmännische Weiterbildung (z.B. technischer Kaufmann)
- Erfahrung im Verkauf Innendienst mit direktem Kundenkontakt
- Gute Englischkenntnisse, Französisch erwünscht
- Teamgeist, kommunikativ, belastbar und unternehmerisch denkend
- Versierter Umgang mit fortschrittlichen IT-Tools

Wenn du eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem spannenden und entwicklungs fähigen Arbeitsumfeld suchst, können wir dir einen vielseitigen Aufgabenbereich mit entsprechendem Handlungsspielraum anbieten.

Haben wir dein Interesse geweckt, dann möchten wir dich gerne kennen lernen. Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an nachfolgende Adresse. Für weitere Auskünfte zu dieser Stelle steht dir Herr Roland Ruckstuhl gerne zur Verfügung.

**SIT (Schweiz) AG, Lenzbuel 13 , 8370 Sirnach, Telefon 071 969 50 00**

**[job@sit-antriebstechnik.ch](mailto:job@sit-antriebstechnik.ch)**



**DRIVE**  
SOLUTIONS