

Innovativ, modern, nachhaltig und wertgetrieben – dies sind einige Attribute, die uns als führenden Anbieter von Premium-Parkett auszeichnen. Möchtest du auch Teil eines internationalen Teams sein, das forscht, entwickelt, produziert, vertreibt und mit dem nachwachsenden Rohstoff Holz Räume zum Leben bringt?

Für die **Parkettwelten St. Margrethen** und **Chur** suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die Beratung, Verkauf und Teamführung mit Herzblut verbindet.

Teamleiter/in Parkettwelten St. Margrethen & Chur (100%)

Bauwerk steht seit Jahrzehnten für Schweizer Parkett in höchster Qualität, nachhaltig produziert und mit Leidenschaft für Holz, Design und Architektur. In unseren Parkettwelten erleben Kundinnen und Kunden unsere Marken Bauwerk und Boen hautnah.

Deine Aufgaben

- Sie führen das Team der Parkettwelten St. Margrethen und Chur fachlich und personell.
- Sie beraten private Bauherren, Architekten und Bodenleger kompetent, generieren und planen Beratungstermine und erstellen Auswahlbestätigungen.
- Sie fassen Verkaufsoportunitäten konsequent nach und gewinnen Neukunden, insbesondere bei Einfamilienhäusern, Renovationen und kleineren Mehrfamilienhäusern.
- Sie empfangen Walk-in- und Aftersales-Kunden aufmerksam und freundlich und kümmern sich in Absprache mit Ihrem Vorgesetzten um Reklamationen.
- Sie sorgen für einen einwandfreien Auftritt am POS: Ordnung, aktuelle Bemusterung, Lagerverwaltung und Inventur.
- Sie planen und realisieren Kundenanlässe und Workshops und wirken bei Messen und Branchenevents mit.
- Sie erstellen ein monatliches Reporting, pflegen das CRM und erledigen die administrativen Aufgaben rund um die Parkettwelten.
- Sie arbeiten eng mit dem regionalen Verkaufsteam, dem Innendienst, Marketing und den anderen Parkettwelten in der ganzen Schweiz zusammen.

Dein Profil

- Abgeschlossene Grundausbildung im Verkauf, Detailhandel, Innenausbau oder einem verwandten Bereich, idealerweise mit Weiterbildung
- Führungserfahrung, z.B. in einem Showroom, Fachgeschäft oder in der Beratung notwendig
- Erfahrung im Bodenbelags-, Innenausbau- oder Einrichtungsbereich von Vorteil
- Freude an Beratung und Verkauf sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Organisationstalent
- Gepflegtes, sicheres Auftreten und eine Affinität zu Design, Architektur und Naturmaterialien
- Sicherer Umgang mit MS Office; CRM-Erfahrung von Vorteil
- Stilsicheres Deutsch
- Bereitschaft, von Dienstag bis Samstag an beiden Standorten zu arbeiten

Deine Zukunft

Ein aktives, dynamisches Umfeld mit zwei führenden Marken, die in der Branche neue Standards setzen. Dich erwartet eine Führungsaufgabe mit viel Verantwortung und Gestaltungsspielraum, ein Team, das hinter und neben dir steht, und die offene Kultur der Bauwerk Group.

Interessiert? Dann sende deine digitale Bewerbung mit Foto an:

Bauwerk Group Schweiz AG
Human Resources
Neudorfstrasse 49
9430 St. Margrethen

Bewerbungen.CH@bauwerk-group.com