



**starrag**

“Ich schätze die Vielseitigkeit sowie technische Lösungen für unsere Kunden aus unterschiedlichen Branchen und Kulturen,,

## Segment Sales Manager (m/w/d)

Möchten Sie Teil unseres Weltklasse-Unternehmens sein? Wenn ja, freuen wir uns darauf, mehr über Sie zu erfahren.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie erweitern wir unser engagiertes Sales-team am Gruppenhauptsitz in Rorschacherberg. Dafür suchen wir einen vertriebsorientierten Kollegen, der mit seinem Verkaufsflair unseren renommierten Kunden massgeschneiderte Zerspanungslösungen bietet und unsere Zielmärkte mit einem vielfältigen Produktportfolio weiterentwickelt.

### Ihr Beitrag zum Erfolg

Bei folgenden Aufgaben können Sie Ihr Potential einbringen und sich gemeinsam mit uns entfalten:

- Vertrieb von High-Tech Werkzeugmaschinen, Technologien und Produktionslösungen
- Kontinuierliches Ausbauen unseres Marktanteiles im Vertriebsgebiet DACH, Israel, Türkei, Brasilien und Indien
- Pflege und Ausbau von Bestandskunden im Aerospace- und Energiesektor (Turbinen) sowie Gewinnung neuer Kunden
- Bearbeitung von Maschinen-Anfragen inkl. technischer Bewertung
- Ausarbeitung von Angeboten und Kalkulationen in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsengineering
- Definieren und Koordinieren von notwendigen Marketingmassnahmen
- Teilnahme an Fachmessen, Seminaren und Starrag Technologietagen
- Enge Zusammenarbeit mit den Lieferwerken in der Schweiz, Deutschland, Frankreich sowie den regionalen Vertriebspartnern

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (Weiterbildung im Maschinenbau oder einer vergleichbaren technischen Fachrichtung von Vorteil)
- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- Eine pragmatische Verkaufspersönlichkeit mit guten Abschlussfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Französisch von Vorteil)

### Unser Angebot

Wir bieten Ihnen spannende Herausforderungen mit hoch motivierten und qualifizierten Teamkollegen. Unsere mitarbeiterorientierte Unternehmenskultur, kombiniert mit Hightech-Produkten, macht uns zu einem dynamischen und innovativen Unternehmen.

Wir schätzen Vertrauen, Leidenschaft und lösungsorientierte Arbeitsweise. Fühlen Sie sich angesprochen? Bereichern Sie unser Team.

Die Starrag ist ein technologisch weltweit führender Hersteller von Präzisions-Werkzeugmaschinen zum Fräsen, Drehen, Bohren und Schleifen von Werkstücken aus Metall, Verbundwerkstoffen und Keramik mit rund 1500 Mitarbeitenden an mehreren Standorten in Europa, Asien und USA.

#### Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Potential, Motivation und Persönlichkeit erkennen lässt:

Starrag AG  
Max Blattner  
HR-Specialist  
Seebleichstrasse 61  
9404 Rorschacherberg  
Schweiz  
T +41 71 858 82 52  
career.rrc@starrag.com

[www.starrag.com](http://www.starrag.com)