



Projekte rocken  
statt **Kaffee**  
kochen.

ElringKlinger sucht Sie, einen

## Sachbearbeiter/in Vertrieb (m/w/d)

am Standort Sevelen, Schweiz

### Das Stellenprofil:

- Verantwortlich für die Betreuung und Koordination der Projekte von der Kundenanfrage bis zur Serienreife in enger Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen in Abstimmung mit dem Key Account
- Gemeinsame Erarbeitung von kundenorientierten Lösungen unter Berücksichtigung technischer Anforderungen und Spezifikationen mit den internen Abteilungen
- Unterstützung - technische und kommerzielle Ausarbeitung von Angeboten
- Interner Ansprechpartner für technische und kommerzielle Fragestellungen während der gesamten Projektlaufzeit
- Änderungsmanagement intern
- Kundenportalpflege (tägliche Routine, z.B. Bestellungen, Bestätigung Lieferkapazitäten, neue Dokumente, APQP etc.)
- Unterstützung bei projektspezifischen Kundenaudits und Kundenbesuchen

### Das zeichnet Sie aus:

- Erfolgreiche kaufmännische und oder technische Ausbildung mit Berufserfahrung, von Vorteil im Automotive Bereich
- Sicher im Umgang mit SAP- und MS-Office
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Kundenorientierung
- Motivierte und belastbare Persönlichkeit
- Strukturierte Arbeitsweise
- Flexible und teamfähige Persönlichkeit
- Zuverlässiges und selbstständiges Arbeiten
- Professionelles Auftreten und sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Deutsch und Englisch

**Starten Sie mit uns durch. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**

**Bitte bewerben Sie sich ausschließlich unter [stefanie.auckenthaler@elringklinger.com](mailto:stefanie.auckenthaler@elringklinger.com)**