

Werde zum Türöffner für Zutrittssysteme und mehr.

Unser Kunde, die OPO Oeschger AG (www.opo.ch) mit Hauptsitz in Kloten ist eines der führenden Schweizer Familienunternehmen für Beschläge, Werkzeuge und Systemlösungen in den Bereichen Schreinerhandwerk, Holzbau sowie Glas- und Metallbau. Seit 1926 steht das Unternehmen für Qualität, Innovationskraft und gelebte Partnerschaft. Für die **Verkaufsregion Bern-Solothurn-Wallis** suchen wir eine unternehmerische Persönlichkeit für das Marktsegment **Glas- und Metallbau**.

VERKAUFSBERATER AUSSENDIENST 80-100% m/w

Du bist direkt dem Verkaufsleiter Glas- und Metallbau unterstellt und verstärkst ein leistungsstarkes Vertriebsteam. In Deiner Funktion akquirierst du, betreust und entwickelst Du **Kunden** in deinem Marktgebiet von **Solothurn- Bern**. Du wohnst in deiner Verkaufsregion.

Deine Aufgaben

- Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen und erschliesst zusätzliche Umsatzpotenziale.
- Du erkennst Verkaufschancen frühzeitig und entwickelst daraus nachhaltiges Wachstum bei Deinen Kunden.
- Du unterstützt Deine Kunden bei der Auswahl optimaler Produkte und massgeschneiderter Lösungen.
- Du bist regelmässig bei Deinen Kunden vor Ort und pflegst den persönlichen Austausch auf Augenhöhe.
- Du koordinierst die Angebotserstellung mit dem Innendienst und bringst Projekte zielgerichtet zum Abschluss.
- Du begleitest Projekte und Aufträge von der Anfrage bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- Du arbeitest eng mit internen Schnittstellen wie Innendienst, Produktmanagement und Logistik zusammen.

Was Du mitbringst

- Du verfügst über eine technische oder kaufmännische Grundausbildung im Bau- oder Baunebengewerbe
- Du hast Erfahrung im Metallbau, im Eisenwarenhandel und/oder eine Ausbildung im Detailhandel Eisenwaren
- Du hast dich in den Bereichen Verkauf, Marketing, Handel oder Betriebswirtschaft weitergebildet
- Du kombinierst technisches Verständnis mit einer ausgeprägten Beratungs- und Dienstleistungsorientierung
- Du bist seit mindestens 3 Jahren erfolgreich im Verkauf Aussendienst tätig
- Du schätzt den persönlichen Kontakt und den Aufbau eines starken Netzwerks mit langfristigen Partnerschaften
- Du überzeugst durch Dein Verhandlungsgeschick sowie Deine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise.
- Du denkst und handelst kundenorientiert und fühlst Dich im Projekt- und Objektgeschäft wohl
- Du arbeitest sicher mit modernen IT-Tools und überzeugst durch Eigeninitiative und Erfolgswillen

Was Dir geboten wird

- Du erhältst Freiraum, eigene Ideen einzubringen und Deinen Verantwortungsbereich aktiv mitzugestalten
- Du profitierst von einer sorgfältigen und fundierten Einarbeitung
- Du arbeitest in einem partnerschaftlichen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, professioneller Unterstützung und attraktiven Anstellungsbedingungen inklusive Geschäftsfahrzeug.

**Bist Du der gesuchte lösungsorientierte Türöffner mit hoher Beratungskompetenz?
Dann bewirb Dich!**

Roger Eberle freut sich auf Deine [Online-Bewerbung](#) oder per E-Mail an roger.eberle@humanrelations.ch

**Connecting
and developing**