

KUNDEN EINFACH GLÜCKLICH MACHEN. **ESY!**

Account Manager für die Region Ostschweiz

IHRE AUFGABEN

- Verkauf des Produktportfolios im 3-stufigen Fachvertrieb
- Akquisition und Beratung von Elektro- und Lichtplanern, Elektrofachhandwerkern sowie vom Elektrogrosshandel
- Beziehungspflege und Kundenentwicklung
- Durchführung von Präsentationen, Schulungen & Messen

IHR PROFIL

- Technische Ausbildung oder elektrotechnische Kenntnisse mit kaufm. Verständnis
- Freude am Kundengespräch sowie Begeisterungs- und Kontaktfähigkeit
- Interesse am Verkauf von technischen Produkten
- Begeisterung für die Themen Energieeffizienz, Automation und Licht
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Eigeninitiative, Selbstständigkeit und strukturierte Arbeitsweise

ÜBER ESYLUX

Intelligente, energieeffiziente Gebäude, die die Lebensqualität erhöhen und zugleich die natürlichen Ressourcen schützen, sind unsere ganze Leidenschaft. Hierfür entwickeln wir Produktlösungen vom einzelnen Sensor bis zu biologisch wirksamen Lichtsystemen. Unsere Qualität liegt im Detail, unsere Perspektive ist global. Wir haben Spass an neuen Technologien, setzen auf die Kreativität unserer Mitarbeiter und auf eine motivierende Unternehmenskultur.

WIR BIETEN U.A.

- Familiär geführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Offene Du-Kultur
- Kompetentes, motiviertes und kollegiales Team
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Firmenwagen mit Privatnutzung

ESYLUX Swiss AG

Alexandros Athanasiadis | T: +41 (0)44 808 61 00
hr@esylux.ch | esylux.com
Heidelbergstrasse 9 | 8355 Aadorf

Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf sowie Zeugnisse inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist im PDF-Format (max. 10 MB).

PERFORMANCE FOR SIMPLICITY