

WERDE TEIL DER KRAFT, DIE WASSER NEU DENKT.

ACLARIS ist ein international anerkannter Spezialist für die Filtration und Mineralisierung von Wasser. Als **CREATORS OF FINE WATERS** sorgen wir mit unseren innovativen Technologien und Produkten weltweit für „massgeschneidertes Wasser“ – Wasser, das in seiner Qualität und Zusammensetzung exakt die Anforderungen unserer Kunden erfüllt.

Head of Sales (m/w/d) 100%

DEINE AUFGABEN

- Operative Gesamtverantwortung für den globalen Vertrieb sowie Führung und Weiterentwicklung des Sales-Teams.
- Entwicklung & Umsetzung von Markt- und Vertriebsstrategien zur Erschließung neuer Segmente und Stärkung bestehender Kundenbeziehungen.
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, F&E und internationalen Standorten zur Positionierung innovativer Lösungen.
- Verantwortung für Forecasting, Budgetierung, Pricing-Strategien und KPI-basierte Steuerung der Vertriebsaktivitäten.
- Repräsentation von Aclaris bei Kunden, Partnern und Branchenveranstaltungen.

DEIN PROFIL

- Einschlägige Erfahrung in der Führung internationaler Sales-Teams mit nachweisbarem Erfolg.
- Ausgeprägte Verhandlungsstärke sowie souveränes Auftreten im Kundendialog und im Austausch mit internationalen Partnern.
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen sowie Erfahrung in der Optimierung von CRM-gestützten Sales-Prozessen
- Verständnis für Märkte und die Positionierung komplexer Lösungen, verbunden mit der Fähigkeit, Strategie und Umsetzung wirkungsvoll zu verbinden.
- Verhandlungssichere Sprachkompetenz in Deutsch und Englisch (C1-Niveau)

WIR BIETEN

- Eine zentrale Vertriebsrolle mit hoher Entscheidungskompetenz und direktem Einfluss auf Marktpositionierung, Go-to-Market-Strategien und Umsatzentwicklung.
- Ein modernes, international ausgerichtetes Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, hoher technischer Kompetenz und starkem Fokus auf Wachstum.
- Die Möglichkeit, ein leistungsstarkes Sales-Team weiterzuentwickeln und Strukturen, Prozesse sowie Marktansätze aktiv zu gestalten.
- Ein anspruchsvolles, technologisch relevantes Produktportfolio mit hoher Bedeutung für Umwelt, Nachhaltigkeit und industrielle Anwendungen.
- Attraktive Rahmenbedingungen und langfristige Entwicklungsperspektiven in einem stabilen, innovativen Unternehmen mit klarer Zukunftsvision.

Es werden ausschliesslich Direktbewerbungen berücksichtigt.

ACLARIS GmbH, Lindau,

Zweigniederlassung Rebstein, Balgacherstrasse 20, 9445 Rebstein, Schweiz | www.aclaris.com

..... Direkt zum
..... Job-Portal:

