

Willst du einen Beitrag für eine nachhaltige Zukunft leisten?

Die Konvekta AG ist ein international tätiges Unternehmen. Wir sind weltweiter Technologieführer in der Energierückgewinnung für Lüftungs- und Klimaanlageanlagen und leisten mit unseren Kreislaufverbundsystemen einen signifikanten Beitrag zur CO₂-Neutralität. Mit unserer eigenen Produktion und der kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Software- und Hardware-Produkte sind wir in der Lage, unseren Kunden und Partnern innovative und einzigartige Lösungen im Rahmen der Energiewende anbieten zu können. Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir einen engagierten

Vertriebsgebietsleiter (m/w/d) TGA/RLT für die Region Bayern

Ihre Aufgaben:

Verantwortliche selbständige Betreuung und Entwicklung des Vertriebsgebietes

- Bestandskundenpflege in Ihrer Region durch regelmäßige Besuche, Beratung und Unterstützung bei technischen und kommerziellen Fragen und Anliegen
- Identifizierung und Akquise von neuen Kunden, Partnern und Projekten
- Analyse der Kundenanforderung und Entwicklung massgeschneiderter Lösungen im Bereich der Energierückgewinnung auf Grundlage technischer Spezifikationen
- Vertragsverhandlungen mit den Kunden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Information über aktuelle Entwicklungen und Trends sowie Ableitung strategischer Massnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen (Vertrieb, Technik und Service) zur Sicherstellung einer reibungslosen Kundenbetreuung

Ihr Profil:

Ingenieur / Techniker mit hoher Vertriebsaffinität und fundiertem Fachwissen in der Gebäudetechnik

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium im Bereich Gebäudetechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Nachweisliche Berufserfahrung im Vertrieb, Projektmanagement oder in der Kundenbetreuung, idealerweise im Bereich der technischen Gebäudeausrüstung
- Sehr gute technische Kenntnisse im Bereich der TGA, vorzugsweise in der Raumluftechnik
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen und Kundenbesuchen

Wir bieten Ihnen:

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen mit dynamischen Kollegen und flachen Hierarchien
- Ein hohes Mass an Selbstständigkeit nach sorgfältiger und qualifizierter Einarbeitung
- Die Möglichkeit, die Energieeffizienz und Nachhaltigkeit Ihrer Kunden aktiv mitzugestalten
- Ein attraktives Einkommenspaket inkl. PKW zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten (inkl. Homeoffice)

Wenn Sie Teil eines innovativen und nachhaltigen Unternehmens werden möchten und eine spannende Vertriebsaufgabe mit hoher Eigenverantwortung und Entwicklungsmöglichkeiten suchen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail auf jobs@konvekta.ch.

Für Rückfragen steht Ihnen unser Hr. Gianni Rago (Leiter Administration & HR) gerne zur Verfügung.