



Sales Manager Schweiz (m/w/d)

Neukundengewinnung & Gebietsentwicklung · Region Schweiz · Vollzeit

Als Familienunternehmen mit 75 Jahren Erfahrung sorgen wir dafür, dass Lebensmittel sicher und frisch zu den Menschen kommen. Für den weiteren Aufbau unseres Schweizer Markts suchen wir einen agilen, abschlussstarken Verkäufer, der mit Eigeninitiative und Begeisterung neue Kunden gewinnt — und sich dabei langfristig etwas Eigenes aufbaut.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Aktive Neukundenakquise in der Region Schweiz — telefonisch, persönlich und digital
- Eigenverantwortliche Marktbearbeitung in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Aktiver Verkauf von Produkten und überzeugenden Systemlösungen
- Preisverhandlungen selbständig bis zum Abschluss führen
- Mittelfristige Übernahme und Entwicklung eines eigenen Kundenstamms
- Besuch von Fachmessen und Ausstellungen, Marketingaktivitäten im Gebiet

Ihre Kompetenzen und Qualifikationen:

- Ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit — kommunikationsstark, abschlussfreudig, lösungsorientiert
- Hohe Eigenmotivation, Biss und Freude am Erstgespräch
- Proaktiver, selbständiger Arbeitsstil — Sie warten nicht auf Leads, Sie schaffen sie
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Reisebereitschaft (ca. 70% Außendienst) und starke Eigenorganisation
- Erfahrung aus der Verpackungsbranche von Vorteil, aber kein Muss

Werden Sie Teil von Scheyer und freuen Sie sich auf:

- Leistungsorientierte Entlohnung
- Interessante Rahmenbedingungen und attraktive Benefits
- Firmenfahrzeug (auch zur Privatnutzung)
- Perspektive: Übernahme eines gewachsenen Kundenstamms
- Rückhalt eines stabilen, inhabergeführten Familienunternehmens



Wir freuen uns über Ihre Bewerbung, welche Sie bitte direkt an karriere@scheyer.at senden, am liebsten heute noch, damit wir Sie möglichst rasch persönlich kennenlernen können.

Scheyer Verpackungstechnik GmbH
Treietstraße 9-12 | A - 6833 Klaus
+43 5523 62505 | karriere@scheyer.at

