

Die DGS Druckguss Systeme AG ist eine global agierende Entwicklerin und Herstellerin von anspruchsvollen Leichtmetall-Druckgusskomponenten mit über 1'200 Mitarbeitenden an Standorten in der Schweiz, Tschechien und China. Das Unternehmen hat sich mit modernster Technologie und ausgewiesener Produktionskompetenz als ein zuverlässiger Partner in der Automobilbranche etabliert. Als **Sales Manager Non-Automotive** akquirierst und baust Kunden im Non-Automotive Segment auf, entwickelst langfristige Kundenstrategien und baust den Umsatz für die Gruppe weiter aus.



## Sales Manager Non-Automotive

80-100% (m/w/d) – ID 80059

### Deine Aufgaben:

- Aufbau und Entwicklung von Kunden im Non-Automotive-Segment  
z.B. Industrie, Maschinenbau, Elektrotechnik
- Marktbearbeitung und Ausbau der Vertriebsaktivitäten
- Akquisition neuer Kunden und Projekte
- Betreuung bestehender Kunden
- Erstellung von Angeboten und Vertragsverhandlungen
- Marktanalyse und Identifikation neuer Anwendungen für Druckgussteile
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering und Produktion

### Das erwartet dich:

- Verantwortungsvolle Rolle in der Betreuung und Weiterentwicklung des Non-Automotive-Segments
- Direkter Einfluss auf Umsatzentwicklung, Kundenbindung und die Gewinnung neuer Projekte
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung, Engineering und Produktion bei der Entwicklung und Umsetzung von Kundenprojekten
- Aktive Mitgestaltung der Vertriebsaktivitäten und Kundenstrategien in einem international tätigen Industrie-KMU
- Attraktives, leistungsorientiertes Vergütungssystem mit fixem Salär und erfolgsabhängigem Bonus

- Flexible Arbeitsgestaltung mit Home-Office-Möglichkeiten sowie internationaler Reisetätigkeit zu Kunden
- Kurze Entscheidungswege und eine offene, unternehmerische Unternehmenskultur

### Erwartungen an dich:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung / Studium (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, BWL)
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management oder technischen Vertrieb
- Erfahrung in der Betreuung von OEM- oder Tier-1-Kunden von Vorteil
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie hohe Kundenorientierung
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher

### Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung per E-Mail an:

Ricardo Elsener, Leiter Human Resources  
[r.elsener@dgs-druckguss.com](mailto:r.elsener@dgs-druckguss.com)

Wir berücksichtigen ausschliesslich Direktbewerbungen und bitten Personalvermittlungen von Kontaktaufnahmen abzusehen.