

RhySearch ist das führende Forschungs- und Innovationszentrum in der Schweiz in den Bereichen Optische Beschichtung, Ultrapräzisionsfertigung und dem Querschnittsthema Digitale Innovation. Wir betreiben angewandte Forschung und Entwicklung in Zusammenarbeit mit Hightech-Unternehmen und anderen Forschungseinrichtungen und sind vom Staatssekretariat für Bildung, Forschung und Innovation (SBFI) als Technologiekompetenzzentrum von nationaler Bedeutung anerkannt. Mit unseren Anlagen und Maschinen, sowie unserer Messtechnik sind wir einzigartig in der Schweiz.

Für unser Ultra-Precision Manufacturing Lab (UPM Lab) suchen wir als

Business Development Manager & Forschungsk Kooperationen (a)

eine hochmotivierte und ergebnisorientierte Persönlichkeit mit einem wissenschaftlichen Hintergrund in der Fertigungstechnik. Mit Ihrer Leidenschaft für Innovation an der Schnittstelle zwischen Forschung und Industrie engagieren Sie sich, um die Zukunft unseres Fachbereichs gemeinsam mit dem Team aktiv mitzugestalten und auszubauen.

Ihre Aufgaben

- Mitgestaltung der Strategie und Marktbearbeitung des UPM Labs
- Erschliessung neuer Geschäftsmöglichkeiten durch die Identifikation und Entwicklung innovativer Projektideen sowie die Ausarbeitung von Projektanträgen und erfolgreiche Projektakquise
- Aufbau und Ausbau von Kunden- und Technologiepartnerschaften sowie Pflege der Kontakte zu Unternehmen und wissenschaftlichen Institutionen
- Nutzung und Erweiterung Ihres Netzwerks zur Pflege starker Beziehungen zu wichtigen Stakeholdern, Kunden und Branchenakteuren
- Repräsentation von RhySearch bei Branchenveranstaltungen und Netzwerkaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen technischen Teams, um Kunden massgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Beobachtung von Markttrends, Wettbewerbsaktivitäten und Kundenbedürfnissen zur Unterstützung strategischer Entscheidungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes, technisches Studium mit Bezug zur Fertigungstechnik, idealerweise mit Promotion
- Mindestens 3 – 5 Jahre Erfahrung im Bereich Business Development, Vertrieb oder Key Account Management, idealerweise im Bereich Innovation oder Technologietransfer
- Nachweisbare Erfolge in der erfolgreichen Akquise, Antragstellung und Betreuung von Forschungsprojekten
- Fundierte Kenntnisse der Förderlandschaft in der Schweiz sowie in der EU
- Gute Vernetzung in die Industrie und Hochschulforschung, Industrieerfahrung ist von Vorteil

- Proaktive, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Flüssend Deutsch und Englisch, Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten im Rahmen der Akquise und Netzwerkpfege

Für diese Position bringen Sie ausgeprägte Teamkompetenz und Kommunikationsstärke sowie Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Persönlichkeiten mit. Gemeinsam mit uns gestalten Sie aktiv die Zukunft unseres UPM Labs mit und stärken so unsere Sichtbarkeit und Expertise.

Fühlen Sie sich angesprochen und sehen Sie sich mit Ihren Fähigkeiten als Teil unseres Teams, so schicken Sie Ihre Bewerbung bitte in elektronischer Form an Danijela Djordjevic, Leiterin Finanzen und Personal (jobs@rhysearch.ch). Ihre Fragen beantwortet gerne Thomas Liebrich, Leiter des UPM Labs, unter Tel. +41 81 755 49 62 oder per Mail an thomas.liebrich@rhysearch.ch.