

RhySearch ist das führende Forschungs- und Innovationszentrum in der Schweiz in den Bereichen Optische Beschichtung, Ultrapräzisionsfertigung und dem Querschnittsthema Digitale Innovation. Wir betreiben angewandte Forschung und Entwicklung in Zusammenarbeit mit Hightech-Unternehmen und anderen Forschungseinrichtungen und sind vom Staatssekretariat für Bildung, Forschung und Innovation (SBFI) als Technologiekompetenzzentrum von nationaler Bedeutung anerkannt. Mit unseren Anlagen und Maschinen, sowie unserer Messtechnik sind wir einzigartig in der Schweiz.

Für den Ausbau unserer Präsenz in der Westschweiz suchen wir als

Business Development Manager – Region Romandie (a)

eine hochmotivierte und ergebnisorientierte Persönlichkeit mit einem starken bestehenden Netzwerk in der Romandie in Kombination mit Markt-/Technologieerfahrung in einem oder mehreren der Bereiche Präzisionsfertigung / -zerspanung, Mikrotechnik, Photonik, sowie Werkzeugbau oder Medizinaltechnik. Mit Ihrem technischen Hintergrund und Ihrer Leidenschaft für Innovation an der Schnittstelle zwischen Forschung und Industrie engagieren Sie sich, um unsere Marktpräsenz im französischsprachigen Teil der Schweiz aktiv auf- und auszubauen.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung einer regionalen Business-Development-Strategie, mit Fokus auf die Romandie in dem angegebenen Markt & Technologiebereich.
- Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten durch die Identifikation und Entwicklung innovativer Projektideen sowie die Erstellung von Projektanträgen und die erfolgreiche Projektakquise.
- Aufbau und Ausbau von Kunden- und Technologiepartnerschaften
- Nutzung und Erweiterung Ihres Netzwerks zur Pflege starker Beziehungen zu wichtigen Stakeholdern, Kunden und Branchenakteuren
- Repräsentation von RhySearch bei regionalen Branchenveranstaltungen und Netzwerkaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen technischen Teams, um Kunden massgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Beobachtung von Markttrends, Wettbewerbsaktivitäten und Kundenbedürfnissen zur Unterstützung strategischer Entscheidungen
- Mitarbeit bei der Erstellung von Umsatzprognosen und Berichterstattung an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Mindestens 3–5 Jahre Erfahrung im Bereich Business Development, Vertrieb oder Key Account Management, idealerweise im Bereich Innovation oder Technologietransfer

- Nachweisbare Erfolge in der Marktentwicklung und beim Projektabschluss durch die Zusammenarbeit zwischen Forschungseinrichtungen und der Industrie
- Ein starkes professionelles Netzwerk in der Region Romandie
- Proaktive, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Muttersprache Französisch, fließend in Deutsch (Englischkenntnisse sind ein Plus)
- Technischer Hintergrund (z. B. Ingenieurwesen, IT, industrielle Lösungen) mit der Fähigkeit, komplexe Lösungen zu verstehen und zu vermitteln
- Bereitschaft zu Reisen innerhalb der Region sowie gelegentlich darüber hinaus (z. B. Frankreich)

Für diese Position bringen Sie ausgeprägte Teamkompetenz und Kommunikationsstärke mit. Gemeinsam mit uns wollen Sie etwas bewegen und unserer Sichtbarkeit in der Westschweiz aktiv mitgestalten.

Fühlen Sie sich angesprochen und sehen Sie sich mit Ihren Fähigkeiten als Teil unseres Teams, so schicken Sie Ihre Bewerbung bitte in elektronischer Form an Danijela Djordjevic, Leiterin Finanzen und Personal (jobs@rhysearch.ch). Ihre Fragen beantwortet gerne Marcel Marxer, Vertriebsingenieur und -koordinator, unter Tel. +41 81 755 49 78 oder per Mail an marcel.marxer@rhysearch.ch.