



Die **FMA Mechatronic Solutions AG** ist ein führender Systemlieferant für mechatronische Baugruppen und Geräte im deutschsprachigen Raum und Teil der FMA-Gruppe mit zwei Standorten in Liechtenstein und Süddeutschland.

Rund 80 Mitarbeitende tragen zu unserem Erfolg bei. Für unseren Standort in Schaan (Liechtenstein) suchen wir nächstmöglich Verstärkung im Account Management.

(JUNIOR) ACCOUNT MANAGER (W/M/D)

(Vollzeit / Fulltime)

📍 LI-9494 Schaan

Du suchst

- Mehr als nur einen klassischen Job im Vertrieb, mit engem Kundenkontakt und einer zentralen Schnittstellenfunktion innerhalb unserer Organisation?
- Eine abwechslungsreiche Position mit vielseitigem Aufgabenbereich?
- Eine Unternehmenskultur, in der Mitgestaltung und Eigeninitiative ausdrücklich erwünscht sind?
- Kurze Entscheidungswege und ein Management, das deine Entwicklung unterstützt?
- Ein engagiertes Team, das Wissen teilt und mit Leidenschaft zusammenarbeitet?
-

Deine Aufgaben

- Du betreust bestehende B2B-Kunden und entwickelst langfristige Geschäftsbeziehungen aktiv weiter.
- Du analysierst Kundenanforderungen, erkennst Potenziale und berätst fundiert zu unseren Services und mechatronischen Baugruppen.
- Du verantwortest die Kalkulation und Angebotserstellung und begleitest Angebote bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Du arbeitest eng mit internen Abteilungen zusammen und sorgst für eine reibungslose Abstimmung zwischen Kunden und unserer Organisation.
- Du stellst eine positive Customer Journey sicher und pflegst langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen.

Dein Profil

- Erste bis mehrjährige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen, idealerweise im industriellen Umfeld.
- Teamorientierte Persönlichkeit mit Verständnis für interne Sales- und Account-Management-Prozesse.
- Kenntnisse im Bereich der Montage mechatronischer Baugruppen von Vorteil.
- Professionelles Auftreten und Freude daran, kundenorientierte Lösungen im internationalen B2B-Umfeld zu entwickeln.
- Zielorientierte und selbständige Arbeitsweise mit Fokus auf Wochen-, Monats- und Quartalsziele.
- Überzeugende Kommunikation in Deutsch und Englisch sowie gute Präsentationsfähigkeiten.
- Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region und sicherer Umgang mit MS Office.

Interesse, bei uns durchzustarten?

Dann freuen wir uns über deine vollständige Direktbewerbung per E-Mail. Deine Daten werden vertraulich behandelt und ausschliesslich für den Bewerbungsprozess verwendet.



Carsten Metzger | Co-CEO & CSO



carsten.metzger@fma-mechatronics.com