



TORVERKAUFS-PROFI TORMONTAGE-PROFI

**UNSER TOR.
DEIN JOB.**



TS Tor & Service AG ist ein innovativer Traditionsbetrieb. Das beisst sich? Keinesfalls. Wir sind Dienstleister mit Herz und Handwerker aus Leidenschaft. Unsere rund 120 Mitarbeitenden setzen tagtäglich alles daran, Türen und Tore für die Welt unserer Kunden zu öffnen. Unser langjähriger Stelleninhaber übernimmt künftig neue Aufgaben in der Verkaufs- und Geschäftsleitung. Im Zuge dieser Nachfolgeregelung suchen wir eine überzeugende und engagierte Verkaufspersönlichkeit, die ein etabliertes und erfolgreiches Verkaufsgebiet weiterführt als

GEBIETSLEITUNG

REGION ST.GALLEN, RHEINTAL UND ANGRENZENDES BÜNDNERLAND

Deine Aufgaben

- **Fachberatung:** Du berätst unsere Kunden kompetent vor Ort zu unseren Toren, Brandschutzsystemen und Antrieben und erstellst Massaufnahmen direkt am Objekt.
- **Kundenbetreuung:** Du bist ein «Torprofi», der unseren langjährigen Kundenstamm im Raum St.Gallen / Rheintal und Bündnerland betreut. Du führst selbstständig Verkaufsaktivitäten wie Kundenbesuche und spezifische Kundenevents durch.
- **Schnittstellenfunktion:** Du arbeitest eng mit der Montageplanung und dem Verkaufs-Innendienst zusammen, um eine reibungslose Projektabwicklung sicherzustellen.
- **Organisation:** Neben der Touren-, Kontakt- und Budgetplanung gehört auch das Nachfassen von Offerten und Vertragsabschlüssen zu deinen Aufgaben. Zudem erstellst du regelmässige Berichte zuhanden der Verkaufsleitung.

Dein Profil

- Technische oder handwerkliche Grundausbildung
- Kaufmännische Weiterbildung z.B. Technischer Kaufmann o.Ä.
- Unternehmerisches Denken und hohe Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick, Auftrittskompetenz und Selbstorganisation zählen zu deinen Stärken
- Du bist eine innovative, verantwortungsbewusste und teamfähige Persönlichkeit
- Du lebst im Verkaufsgebiet und bringst ein entsprechendes Netzwerk mit

Unser Angebot

Du übernimmst ein Gebiet mit einem wachsenden, langjährigen und loyalen Kundenstamm. Dank einer sorgfältigen und strukturierten Einarbeitung durch deinen Vorgänger erhältst du die ideale Grundlage, um an den bisherigen Erfolg anzuknüpfen, bestehende Kundenbeziehungen weiter zu stärken und das Verkaufsgebiet gezielt auszubauen.

Im TS-Team legen wir Wert auf ein gutes Zusammenspiel, damit jedes Tor ein Volltreffer ist! Dies wird nicht nur durch regelmässige Teamevents gefördert – bei uns sind innovative Ideen willkommen, kurze Entscheidungswege sind uns wichtig und wir unterstützen die Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeitenden. Eintritt nach Vereinbarung.

Interessiert?

Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto an:
TS Tor & Service AG, Frau Barbara Kempf, Sonnental 17, 9313 Muolen, hr@tstor.ch

Auskunft: Frau Barbara Kempf, T 071 414 15 23