



---

## Das Unternehmen

Die KEB Automation KG (KEB) gehört zu den Markt- und Technologieführern bei elektrischen Industrieantrieben in den Bereichen Textil-, Kunststoff- und Holzbearbeitungsmaschinen sowie Fördertechnik, Krane, Fahrtreppen, Aufzügen und erneuerbare Energien. KEB ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit mehr als 900 Mitarbeitern am Standort Barntrup (D) und weltweit über 1500 Mitarbeitern. In Barntrup entwickeln ca. 110 Ingenieure elektrische Antriebstechnik. Es gibt Produktions- und Vertriebsstandorte in Deutschland, den USA, Japan, China, Italien, Frankreich, England, Österreich und der Schweiz.

Das Unternehmen, das sich in Familienbesitz befindet, versteht sich als Komplettlösungsanbieter für die Kernbereiche Elektronik (Elektrische Antriebs- und Automatisierungstechnik), Magnettechnik (Industriekupplungen und Bremsen), und Automobil (Kupplungen für Fahrzeuge).

In den letzten Jahren hat sich KEB vom Komponentenhersteller zum End-to-End-Lösungsanbieter für Automatisierung in den Branchen wie Maschinenbau, Kunststoffspritzguss, Verpackung, Holzverarbeitung, Textilverarbeitung, Regenerative Energien und Intralogistik entwickelt. Die Steuerungssoftware wurde von einem externen Partner zur Verfügung gestellt. KEB hat sich nun entschlossen, diese Kompetenz zu beziehen und einen neuen Geschäftsbereich mit Fokus auf HMI, Remote Connection und Hardware-Design aufzubauen.

## Die Position: Vertriebsingenieur:in im Aussendienst 80-100% (w/m/d)

Im Rahmen der Expansion baut die KEB aufgrund von Firmenkontakten und Neu- und Bestandskunden ihre Märkte strategisch aus. Wir suchen **einen/eine engagierte/n Vertriebsingenieur:in mit Schwerpunkt in der Kundenbetreuung im Raum Rheintal, Liechtenstein, westliches Österreich und Ostschweiz**. Die Position übernimmt ein bestehendes, hohes Kundenvertrauen in die KEB bei gleichzeitiger Einbettung in ein erfahrenes Vertriebsteam mit direktem Zugriff auf notwendiges Expertenwissen durch Kollegen aus der Entwicklung und der kundenspezifischen Lösungsgestaltung. Die Aufgabe ist somit eine spannende Mischung aus Akquisition, Kundenbetreuung und Vertrieb mit dem Ziel den Erfolg der KEB weiter zu stärken.

## Die Standorte:

KEB Antriebstechnik Austria GmbH, Ritzstrasse 8 A-4614 Marchtrenk

KEB Automation AG, Barzloostrasse 1, 8330 Pfäffikon/ZH

**Berichtslinie:** Rapportiert an den Vertriebsleiter oder Geschäftsführer

Die Position beinhaltet ein Firmenfahrzeug (zB. VW Passat), eine Kombination von Fixum/variabler Lohn und 5 Wochen Urlaub.

---

Unser/e neue/r Kolleg:in wird selbstverständlich umfassend eingearbeitet und geschult (im Stammhaus in Deutschland).

### **Aufgaben**

- Anwendungstechnische Beratung und Betreuung des vorhandenen Kundenstamms. Der Fokus liegt auf dem Maschinen- und Anlagenbau
- Neukundenakquise
- Erarbeitung von Antriebs- und Steuerungslösungen in kundenspezifischen Anwendungen
- Erstellung und Verfolgung von Leistungsangeboten
- Aushandeln von Vertragsbedingungen
- Unterstützung bei der Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

### **Messbare Anforderungen:**

<b>Berufserfahrung</b>	Erste oder schon langjährige Berufserfahrung in Bezug auf den Vertrieb von technisch komplexen Produkten aus dem Bereich der Automatisierungslösungen (Komponenten / Applikationen) in der DACH Region resp. deutschsprachigen Schweiz.
<b>Fachliche Kenntnisse</b>	Gute Kenntnisse von Trends und Entwicklungen von Automationsprodukten und Automationslösungen im Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Sehr gute Kenntnisse des Wettbewerbs und deren Lösungen und Preisstrukturen bei Kunden in der DACH Region resp. Schweiz
<b>Seniorität</b>	Ausgeprägte Erfahrung in der sehr engen Koordination mit Anwendungstechnologen für die Anpassung bestehender Komponenten und Applikationen für den Kundenmarkt im Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Interessenten mit 50+ sind selbstverständlich willkommen.
<b>Ausbildung</b>	Abgeschlossene technische Grundausbildung mit Weiterbildung im Bereich Elektrotechnik oder Automation auf Stufe HF/FH. Mit Zusatzqualifikationen oder Erfahrungen oder Interesse für den Bereich Vertrieb. Alternativ auch abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik mit Schwerpunkt Automatisierungstechnik.
<b>Sprachen</b>	Deutsch fließend in Wort und Schrift. Englischkenntnisse sind von Vorteil

Wir freuen uns auf Sie!

Kontaktnahme: Urs Bürge, CEO (+4143 288 60 60 / [urs.buerge@keb.ch](mailto:urs.buerge@keb.ch))

---