



Selbstständiger Vertriebsmitarbeiter / Sales Agent (m/w/d)

Neukundenakquise auf Provisionsbasis | B2B | Industrie & Beschichtungstechnologie

PerformCoat Europe AG ist ein innovatives Unternehmen im Bereich industrieller Beschichtungs- und Plasmatechnologien. Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die für uns **neue Kunden gewinnt und unser Geschäft aktiv ausbaut**.

Deine Aufgabe

Du bist unser Ansprechpartner für die **Neukundengewinnung** und baust eigenständig neue Geschäftsbeziehungen auf.

Deine Aufgaben:

- Aktive Akquise von Neukunden im B2B-Bereich
- Identifikation potenzieller Kunden und Geschäftspartner
- Erstkontakt per Telefon, E-Mail, LinkedIn oder persönlich
- Vorstellung unserer Produkte und Dienstleistungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Vereinbarung und Begleitung von Kundenterminen
- Weiterleitung qualifizierter Leads an unser Team
- Eigenständige Entwicklung neuer Vertriebswege und Märkte

Wen wir suchen

Du bist selbstständig tätig und hast Freude daran, **neue Kunden zu gewinnen und Geschäfte aufzubauen**.

Besonders interessant bist du für uns, wenn du:

- Erfahrung im B2B-Vertrieb oder in der Neukundenakquise hast
- bereits über Kontakte in der Industrie verfügst
- technisch anspruchsvolle Produkte oder Dienstleistungen verkaufen kannst
- selbstständig, zuverlässig und zielorientiert arbeitest
- keine Scheu vor Kaltakquise hast
- professionell auf Kunden zugehen kannst
- idealerweise Erfahrung in Maschinenbau, Metallverarbeitung, Beschichtungstechnik, Automotive oder verwandten Industrien hast

Technisches Fachwissen ist von Vorteil, aber keine zwingende Voraussetzung.

Wichtig sind uns vor allem dein Vertriebstalent, dein Netzwerk und deine Fähigkeit, neue Geschäftsmöglichkeiten zu erkennen.

Was wir bieten

- Zusammenarbeit auf **selbstständiger Basis**
- **Attraktive Provision pro gewonnenem Auftrag**
- Kein fixes Arbeitszeitmodell – du organisierst dich selbst
- Freie Einteilung deiner Vertriebsaktivitäten
- Langfristige Zusammenarbeit möglich
- Unterstützung durch unser technisches und kaufmännisches Team
- Hochwertige und technisch anspruchsvolle Produkte
- Interessante Geschäftskunden und internationale Märkte
- Hohe Verdienstmöglichkeiten bei erfolgreicher Neukundenakquise

Vergütung

Die Zusammenarbeit erfolgt **auf Provisionsbasis**.

Je nach Auftrag und Umfang bieten wir eine **attraktive erfolgsabhängige Vergütung**. Je mehr erfolgreiche Geschäfte du vermittelst bzw. gewinnst, desto höher dein Verdienst.

Das konkrete Provisionsmodell besprechen wir gerne persönlich.

Interessiert?

Du bist ein **Vertriebler, Netzwerker, Freelancer, Handelsvertreter oder selbstständiger Sales-Profi** und hast Lust, mit uns neue Kunden und Märkte zu erschließen?

Dann freuen wir uns auf deine Kontaktaufnahme.

PerformCoat Europe AG

Widenstrasse 7
9464 Rüthi SG
Schweiz

Kontakt: leonardo.kostic@performcoat.ch / +41 79 548 82 61