

Wir sind ein innovatives Engineering-KMU mit moderner Infrastruktur. Am Standort Sulgen entwickeln wir schlüsselfertige Automationslösungen – von der Idee bis zur Inbetriebnahme beim Kunden.

Für unsere vielseitige Vertriebsposition suchen wir einen

Vertriebsingenieur Business Development und Projektierung (m/w/d) (automatisierte Sondermaschinen)

Bei entsprechender Eignung und Interesse besteht die Möglichkeit, künftig Verantwortung in der **Geschäftsleitung oder als Geschäftsführer** zu übernehmen.

Ihre Aufgaben

- Mit der Akquise und Bedarfsermittlung sind Sie für die Projektierung und Angebotserstellung unserer Sondermaschinen verantwortlich
- Sie klären die technische Machbarkeit der Kundenanforderungen und suchen in enger Zusammenarbeit mit unseren Entwicklungsabteilungen nach Lösungen
- Sie kalkulieren die Projekte und erstellen selbständig Angebote
- Sie beraten unsere Kunden / Interessenten und verfolgen Ihre Projekte, auch in Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern
- Sie verantworten die Projekte technisch und kommerziell von der Angebotserstellung bis zur Kundenabnahme in enger Zusammenarbeit mit dem Engineering
- Sie geben Impulse für Innovationen und Standardisierungen und generieren dadurch weiteres Wachstum
- Sie bauen neue Kundenbeziehungen auf und betreuen Bestandskunden

Ihr Profil

- Ingenieurs-Ausbildung in Automatisierungstechnik, Mechatronik, Maschinenbau oder vergleichbare Ausbildung
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse
- Umfassendes technisches Wissen im Bereich Handhabung, Robotik, Sensorik, Antriebs- und Steuerungstechnik
- Erfahrung in der Projektierung und im Vertrieb von Investitionsgütern
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise sowie sicherer Umgang mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Freude an vertrieblicher Arbeit und Reisebereitschaft
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

Wir bieten

- Kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchie
- Leistungsbezogenes Gehalt
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten

Interesse?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

ralf.breitenmoser@prodema.ch / Mobile +41 79 555 83 39