

Key Account Manager

(m/w/d)

Über Gallus

In unserer führenden Rolle in der Druckmaschinenherstellung unterstützen wir unsere Kundschaft ganzheitlich im digitalen und konventionellen Etikettendruck, sowie im Siebdruck. Unser umfassendes Maschinen- und Serviceangebot unterstützt sie bei der wirtschaftlichen Produktion von Etiketten und Verpackungen.

Wir schätzen eine selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise genauso, wie eine Hands-on-Mentality und Teamwork. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!

Bewerben Sie sich jetzt!

Senden Sie Ihre Bewerbung an
gallus.hr@heidelberg.com
oder

wenden Sie sich bei fachspezifischen Fragen
gerne an uwe.boerner@heidelberg.com.

www.gallus-group.com



St. Gallen / CH



100 % Workload

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n Key Account Manager.

Ihre Herausforderungen

- Management internationaler Key Customer zur Umsatzsteigerung in EMEA.
- Umsatzsteigerung durch langfristige und kurzfristige Ziele im Einklang mit der Geschäftsstrategie.
- Ausschreibungen und Verhandlungen mit Kundenzentralen und Einkäufern.
- Einführung neuer Produkte und Technologien.
- Aufbau strategischer Netzwerkbeziehungen.
- Sammelt Informationen und erstellt Pläne für Grosskunden-Wertversprechen.
- Erstellung von Kundenentwicklungsplänen.
- Regelmässige Aktualisierung des Key-Account-Plans und der Kundendatenbanken.
- Kommunikation der Strategie und Förderung des Engagements.
- Planung, Umsetzung und Monitoring von Massnahmen im Zielvereinbarungsprozess.

Ihre Stärken

- Kaufmännische Grundausbildung oder abgeschlossenes Studium FH/HF
- Spezifisches Branchenknowhow von Vorteil
- Erfahrung und Leidenschaft im Umgang mit externen Kunden
- Sehr gute MS Office und SAP-Kenntnisse
- Fliessende Deutsch- und Englischkenntnisse, andere Sprachen von Vorteil
- Kenntnisse in Salesforce von Vorteil
- Internationale Reisetätigkeit 50% global

Ihre Gallus-Benefits

- Ein eigenverantwortliches Aufgabengebiet mit abwechslungsreichen Herausforderungen
- Marktgerechtes Gehalt mit attraktiven Sozialleistungen
- 40h/Woche, mind. 5 Wochen Ferien, attraktive Anstellungsbedingungen (GAV Swissmem)
- E-Learnings und Beteiligung an beruflicher Weiterbildung
- Kulturelle- und Mitarbeitenden-Events