



Die BIONTEC – Bionic Composite Technologies AG – entwickelt und produziert als junges und innovatives Unternehmen High-Tech Lösungen aus faserverstärkten Kunststoffen für eine Vielzahl von stark wachsenden Branchen. Wir begleiten unsere Kunden von der Idee bis hin zur Serienfertigung in mittleren bis grossen Stückzahlen und suchen für die Forcierung der weiteren Entwicklung des Unternehmens fachliche Verstärkung für unser Team im Bereich:

Business Development & Sales (m/w/d)

Deine Aufgaben – Vielseitig und verantwortungsvoll

- Du erkennst und entwickelst neue Anwendungspotenziale unserer Technologien und trägst so zur Erweiterung unseres Geschäftsfeldes bei
- Du kümmerst dich um den Aufbau und die Pflege eines starken Netzwerks von Kundenbeziehungen
- Du planst und setzt Marketingaktivitäten um, um unsere Technologien erfolgreich zu positionieren
- Die Akquisition und Begleitung von Kundenprojekten gehören zu deinen Aufgaben
- Du führst technische Machbarkeitsstudien und Kostenabschätzungen durch
- Du erarbeitest administrative Grundlagen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit unseren Kunden
- Du erstellst, prüfst und verhandelst Verträge und Angebote mit einem klaren Fokus auf Win-Win-Situationen

Das bringst du mit

- Einen Studienabschluss in Maschinenbau, Leichtbau, Kunststofftechnik, Faserverbundwerkstoffen oder einem verwandten Bereich
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten im B2B-Bereich
- Begeisterung und Durchhaltevermögen – du weißt, wie du dein Interesse und deine Leidenschaft für unsere Technologien auf Kunden überträgst
- Teamgeist, Eigeninitiative und ein sicheres Verhandlungsgeschick

Was wir dir bieten

- Viel Raum für deine eigenen Ideen und die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen
- Ein motiviertes, internationales Team, das sich gegenseitig unterstützt
- Flache Hierarchien, eine offene Kommunikation und eine „Open-Door“-Mentalität – bei uns kannst du jederzeit dein Anliegen einbringen
- Spannende Hightech-Produkte, mit denen du die Zukunft mitgestalten kannst
- Ein attraktives Arbeitsumfeld in der Ostschweiz –auch in deiner Freizeit

Bist du bereit, in einem dynamischen Unternehmen durchzustarten und aktiv zum Erfolg beizutragen? Dann freuen wir uns auf deine vollständige Bewerbung an Jelinda Germann, HR-Managerin der Forster Group (E-Mail: hr@biontec.ch). Schau dir gerne auch unseren [Linkedin-Kanal](#) an, um einen ersten Eindruck von BIONTEC zu bekommen.