



DER BESSERE BODEN ▪ LE MEILLEUR SOL

Ob Parkett, Designbeläge, Teppiche oder elastische Bodenbeläge – cabana steht seit 1928 für Qualität, Kompetenz und innovative Lösungen rund um den Boden.

Infolge der Pensionierung unseres langjährigen Stelleninhabers suchen wir per 01.12.2026 oder nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als

Key Account Manager Objektgeschäft Ostschweiz (m/w 100 %)

Deine Hauptverantwortlichkeiten

- Betreuung und Beratung von Architekten, Investoren, Generalunternehmen, Bauherren und Fachbetrieben
- Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks in der Ostschweiz
- Akquisition und Begleitung von Projekten von der Planung bis zur Bestellung
- Platzierung unserer hochwertigen Bodenlösungen in Ausschreibungen
- Dokumentation und Nachverfolgung der Projekte im CRM

Was du mitbringst

- Du bist eine gewinnende Persönlichkeit mit Freude am direkten Kundenkontakt und am Aufbau nachhaltiger Beziehungen
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk im Bauhaupt- oder Baunebengewerbe
- Erfahrung im Aussendienst, Projektgeschäft oder in der Objektberatung
- Kenntnisse im Bereich Bodenbeläge und Parkett von Vorteil
- Selbstständige, überzeugende und unternehmerisch denkende Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit digitalen Tools und CRM-Systemen

Wir bieten dir

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum
- Spannende Projekte mit namhaften Architekten und Investoren
- Ein motiviertes Team und eine moderne Infrastruktur
- Marktgerechte Entlohnung, überdurchschnittliche Sozialleistungen und attraktive Benefits

Möchtest du gemeinsam mit uns hochwertige Bodenlösungen in spannende Bauprojekte einbringen? Ivo Scherrer (071 353 02 22 / i.scherrer@cabana.ch) freut sich darauf, dich kennenzulernen.