



Sales Manager:in Medtech

Unser Kunde

Unser Kunde im Kanton St. Gallen entwickelt, produziert und vertreibt technisch anspruchsvolle Kunststoffteile und Baugruppen von höchster Präzision für die Medizintechnik, die Diagnostik und für Labore.

Ihre Aufgaben

- Erarbeitung von Marktanalysen und Gewinnung von Neukunden in der DACH-Region
- Betreuung, Pflege und Ausbau von Bestandskunden in der DACH-Region
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Erstellung von Offerten
- Beratung der Kunden bei technischen und kommerziellen Fragestellungen
- Repräsentation des Unternehmens bei öffentlichen Anlässen und Messen

Ihr Profil

- Technische Ausbildung und/oder Studium sowie Wissen im Bereich der Kunststoffe
- Verkaufserfahrung in der Medizintechnik oder von erklärungsbedürftigen technischen Produkten sowie im Bereich B2B
- Überzeugende Persönlichkeit mit Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Was unser Kunde Ihnen bietet

- Hohes Mass an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung
- Moderner Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitsbedingungen
- Sehr gut ausgebaute Sozialleistungen und mind. 25 Tage Ferien
- Halbtax Billet und kostenloser Parkplatz

Olav Jarusel

+41 56 544 37 47

oj@jarusel.ch