

# WASSER – GAS – ABWASSER, DAS IST UNSERE WELT

Wir sind ein familiengeführtes Schweizer Unternehmen, das seit über 50 Jahren innovative Produkte und nachhaltige System-Lösungen für Trinkwasser, Gas, Energie sowie Regen- und Abwassermanagement anbietet. Als führender Anbieter setzen wir auf nachhaltige Infrastrukturlösungen für eine sichere, effiziente und zukunftsfähige Grundversorgung.

## Verkauf Aussendienst (ZH/GL/SZ/SG)

### Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung im Verkaufsgebiet rund um den Zürichsee: Zürich, Glarus, Schwyz und Teile von St. Gallen
- Aktive Marktbearbeitung, Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und gezielte Neukundengewinnung
- Produkte/Dienstleistungen kundenorientiert platzieren und Umsatz steigern
- Selbstständige Planung und Organisation von Kundenbesuchen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Potenziale erkennen und passende Verkaufsaktivitäten gemäss der Verkaufsstrategie und Verkaufszielen der Geschäftsleitung ableiten
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst und Marketing
- Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten, auch in anspruchsvollen Situationen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (z. B. Sanitärtechnik, Maschinenbau, Versorgungs- und Energietechnik, Rohrleitungsbau oder vergleichbar)
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf technischer Produkte oder Dienstleistungen, idealerweise im Aussendienst (ca. 3–5 Jahre)
- Fundiertes technisches Verständnis und Fähigkeit, Produkte, Services und System-Lösungen überzeugend zu präsentieren
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Sicheres, überzeugendes Auftreten und Freude am aktiven Kundenkontakt
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; Französisch- und/oder Italienischkenntnisse von Vorteil
- Gute Kenntnisse in MS Office; Erfahrung mit CRM-Systemen (idealerweise Abacus)
- Affinität zu digitalen Tools und Plattformen wie LinkedIn von Vorteil
- Analytisches Denken und Fähigkeit zur Auswertung von Verkaufskennzahlen
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

### Das erwartet Sie:

- Verantwortungsvolle und selbstständige Tätigkeit im Aussendienst mit abwechslungsreichen Kundenkontakten und spannenden Projekten
- Ein engagiertes, kollegiales und unterstützendes Team im Innen- und Aussendienst
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine vielseitige Aufgabe in einer zukunftsorientierten Branche, die mit Innovation Versorgungssicherheit garantiert, unsere Umwelt bewahrt und die Lebensqualität verbessert

### So bewerben Sie sich:

Senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an [jobs@wildarmaturen.ch](mailto:jobs@wildarmaturen.ch)