



**WERDEN AUCH SIE
TEIL UNSERES
UNTERNEHMENS!**

Wir sind einer der weltweit führenden Hersteller von Vertikalliften (automatische Hochregallager) und Umlaufregalen (Paternoster).

Weltweit zählen namhafte Konzerne, aber auch viele kleine und mittlere Unternehmen zu unseren Kunden. Ob Werkzeuge in der metallbearbeitenden Industrie oder Kleinteile in der Elektronik, Messtechnik oder Uhrenindustrie – Hänel Lösungen für die platzsparende, automatisierte Materialbereitstellung sorgen dafür, dass alle benötigten Teile einfach, schnell und sicher zur Verfügung stehen.

Für unseren Verkaufsinendienst suchen wir per 01.03.2027 oder früher eine engagierte, kundenorientierte und technisch versierte Persönlichkeit als

Technischen Sachbearbeiter Verkauf Innendienst (m/w/d) 100 %

Ihre Aufgaben:

- ▶ Technische Beratung und Betreuung unserer Kunden, Interessenten und Vertriebspartner
- ▶ Technische und administrative Unterstützung unserer Aussendienstmitarbeitenden
- ▶ Erstellung von Kalkulationen, Angeboten und technischen Lösungsvorschlägen
- ▶ Komplette Auftragsabwicklung und Überwachung (Inland und Export)
- ▶ Korrespondenz mit unseren Auslandspartnern
- ▶ Unterstützung und Beratung bei Fragen zu Produkten, Steuerungen und unserer Lagerverwaltungssoftware
- ▶ Technische Machbarkeitsabklärungen sowie Abstimmung mit internen Stellen und dem Mutterhaus
- ▶ Gegenseitige Stellvertretung innerhalb des technischen Verkaufsinendienstes

Wir bieten Ihnen:

- ▶ Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit bei einem marktführenden, innovativen und leistungsstarken Familienunternehmen
- ▶ Eine intensive und umfangreiche Einarbeitung mit spezifischen Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Einen langfristigen und sicheren Arbeitsplatz in Altstätten
- ▶ Attraktive und leistungsgerechte Anstellungsbedingungen

Ihre Qualifikation:

- ▶ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Grundausbildung
- ▶ Weiterbildung zum Verkaufsfachmann / zur Verkaufsfachfrau mit eidg. Fachausweis
- ▶ Gutes technisches Verständnis und Interesse an technischen Produkten, Steuerungen und Software
- ▶ Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und gute Kenntnisse in Englisch (Französisch von Vorteil)
- ▶ Kommunikationsfähigkeit, Kunden- und Verkaufsorientierung und Freude am Umgang mit Kunden aus unterschiedlichen Märkten
- ▶ Vernetzte Denkweise, schnelle Auffassungsgabe sowie selbstständige, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise
- ▶ Bereitschaft, gelegentlich Kundenbesuche in der Schweiz wahrzunehmen

Interessiert?

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Beat Bussmann

E-Mail: beat.bussmann@haenel.ch

Telefon: +41 (0)71 757 30 81

Gerne können Sie auch unser Online-Bewerbungsformular unter www.haenel.ch nutzen.

Hänel & Co.

Bafflesstrasse 21
9450 Altstätten SG
www.haenel.ch

Ideas that move the world ...



Für weitere Informationen über unser Unternehmen einfach den QR-Code einscannen oder den Shortlink eingeben:

www.haenellinks.com/chd/tsb-verkauf