

Scheidegger Partner

Personal- und Unternehmensberatung

Unsere Mandantin hat sich der Nachhaltigkeit und umweltschonenden Mobilitätswende im Schwerlastbereich verpflichtet. Marktpartner finden sich in kommunalen Versorgungsdiensten, in Logistikunternehmen für Güter, Nahrungsmittel und Rohstoffe, in gewerblichen und industriellen Firmenflotten sowie in der Bau-, Bauzuliefer- und Wertstoffrecyclingbranche. Für den Ausbau dieses attraktiven Marktes suchen wir einen

Sales Manager für schwere Elektro-Nutzfahrzeuge (m/w/d)

Sie unterstützen die Wettbewerbsfähigkeit Ihrer Kunden mit innovativen und auf die jeweiligen Bedürfnisse konfigurierten Mobilitätskonzepten, mit technisch ausgereiften und ästhetisch ansprechenden Fahrzeugen sowie High End Ladeinfrastruktur. Dabei stehen Zuverlässigkeit, hoher Nutzen, Nachhaltigkeit und Sparpotentiale einer E-Flotte im Vordergrund. Sie möchten Ihrer mehrjährigen

Verkaufserfahrung in der Nutzfahrzeugbranche

berufliche und technologische Zukunftspotentiale hinzufügen, aber weiterhin auf Ihre erfolgreiche Tätigkeitserfahrungen und Ihr Netzwerk in der Branche zurückgreifen. Sie sind mobil, erheben Kundenbedürfnisse gerne vor Ort und verhandeln Angebote auf Augenhöhe mit Unternehmern. Sie profilieren sich auch im After Sales und halten Ihre Kunden technologisch auf dem Laufenden. Sie sind von

Elektrizität als Zukunftsenergie im Transportbereich

überzeugt und freuen sich auf den neuen beruflichen Challenge. Alles Weitere werden wir im Erstgespräch erläutern. Als «Ticket» dazu senden Sie uns bitte vorab Ihre Bewerbung auf digitalem Weg. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und sichern Ihnen volle Diskretion zu.



Wir suchen das Innovative im Menschen

CH-8414 Buch am Irchel · Kirchweg 8 · Telefon +41 52 318 1929
info@scheidegger-partner.com · www.scheidegger-partner.com