

ENTFALDET EUCH.



HEAD OF SALES (W/M/D)

DAS ERWARTET SIE

- Sie tragen die Gesamtverantwortung für den Vertrieb unserer Business Units Shirting und Technics
- Sie planen und gestalten die Vertriebsstrategie in Absprache mit der Business-Unit-Leitung
- Sie steuern, koordinieren, führen und fördern das Vertriebsteam
- Sie legen besonderes Augenmerk auf unsere Key Accounts und sind Profi in der Neukundenakquise
- Sie nützen professionelle Marktanalysen und digitale Tools zur Erweiterung des Vertriebsnetzes

DAS ERWARTEN WIR

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung als Führungskraft im Sales-Bereich
- Sensibilität und Empathie im Umgang mit Kunden im B2B-Umfeld
- Sehr gute Kommunikationskompetenzen und Anwendung moderner Vertriebstools
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Textiles Know-how von Vorteil

DAS BIETEN WIR

- Ein spannendes Aufgabengebiet in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Getzner Akademie: Umfangreiche Aus-/Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kleinkindbetreuung im Getzners Buntstiftle/Buntspechtle
- Vielfältige, interessante Benefits
- Zentraler Standort mit guter öffentlicher Verkehrsanbindung
- Attraktives Gehalt über KV, abhängig von Ihrer beruflichen Qualifikation und Erfahrung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser Bewerberportal: www.getzner.at/de/jobs

Getzner Textil AG, Martina Burtscher / Recruiting, T +43 5552 601 248
Bleichestraße 1, 6700 Bludenz, Austria – www.getzner.at