



# Vertriebsmitarbeiter\*in im Aussendienst Metall-, Fassaden- und Holzbau (100%)

Du liebst deinen Job, jedoch spürst du, «ich könnte noch mehr». SIGA bietet dir die Chance aus deinem Alltag auszubrechen und dich auf eine spannende Reise der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung zu begeben.

Der Vertrieb von SIGA basiert auf einem tiefen Verständnis der Kundenbedürfnisse und einer engen Zusammenarbeit mit dem Kunden. Unser Fokus liegt darauf, kompetent zu beraten und optimale Lösungen zu präsentieren. Bist du für die Reise bereit? Dann packe diese Chance und entwickle dich persönlich weiter, mit SIGA als Partner an deiner Seite.

## Qualifikationen und Eigenschaften

- Handwerkliche Grundausbildung im Fassaden- oder Metallbau und mindestens 2 Jahre Erfahrung in der Projektleitung
- Verhandlungssicheres Schweizerdeutsch und Grundkenntnisse in Französisch oder Englisch sowie sicherer Umgang mit MS Office
- Freude und Motivation die eigenen technischen und verkäuferischen Fähigkeiten zu reflektieren und kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Selbstbewusste und proaktive Persönlichkeit, die durch zielgruppenorientierte Kommunikation und Eigenverantwortung nachhaltigen Erfolg erzielen möchte
- Die Fähigkeit, Probleme auf analytische und methodische Weise aufzuzeigen und eigeninitiativ passende Lösungsansätze auszuarbeiten und umzusetzen

## Über den Job

Zielstrebig und veränderungsbereit verantwortest du dein Vertriebsgebiet. Du trägst aktiv zu dessen Entwicklung sowie der Umsatzsteigerung bei. Aufgeweckt und mit Freude gehst du auf deine Kunden zu, identifizierst ihre Bedürfnisse und erkennst die Anwendungsmöglichkeiten der SIGA Produkte. Du bietest eine überzeugende sowie nachhaltige Beratung und Schulung direkt vor Ort. Pflichtbewusst und selbstständig analysierst du dein Verkaufsgebiet, organisierst deine Kundentermine und verkaufst die SIGA Produkte und Dienstleistungen. Mit Spass gewinnst du neue Kunden, gehst lösungsorientiert auf deren Bedürfnisse ein und baust langjährige Beziehungen zu ihnen auf. Dadurch hilfst du mit, den weltweiten Energiebedarf zu senken.

## Das bieten wir dir

- Werde Teil unseres hochmotivierten SIGA-Teams und leiste einen wirkungsvollen Beitrag gegen den weltweiten Klimawandel und für den Schutz unserer Umwelt
- Mehrwöchige, bezahlte Vertriebsausbildung an unserem Hauptsitz in der Schweiz mit Übernachtung im firmeneigenen SIGA-Guesthouse
- Globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen, international expandierenden Familienunternehmen
- Bring deine Ideen aktiv ein und hilf mit, Prozesse kontinuierlich zu verbessern, denn zusammen gestalten wir unsere Zukunft
- Hohe Selbstständigkeit und Freiheit in der Arbeitszeitgestaltung

## Arbeitsort

- St. Gallen, Appenzell, Liechtenstein

## Bewirb dich jetzt, via Jobportal!

E-Mail Bewerbungen werden nicht berücksichtigt. Bei Fragen melde dich gerne unter [hr@sigaswiss.com](mailto:hr@sigaswiss.com).

## SIGA Services AG

Livia Zihlmann, HR Management,  
Rütmattstrasse 7, CH-6017 Ruswil

