

Wir sind ein innovatives Engineering-KMU mit moderner Infrastruktur. Am Standort Sulgen entwickeln wir schlüsselfertige Automationslösungen – von der Idee bis zur Inbetriebnahme beim Kunden

Vom Erstkontakt zum Auftrag – bringen Sie Technik erfolgreich zum Kunden

Technical Sales Engineer – Sondermaschinenbau

In dieser Rolle identifizieren Sie Kundenbedürfnisse und entwickeln gemeinsam mit unserem Engineering passgenaue Lösungen – bis zum Vertragsabschluss.

Ihre Aufgaben

- Identifizierung und Gewinnung von Neukunden durch Markt- und Kundenrecherchen
- Generierung und Qualifizierung von Leads im industriellen Umfeld
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen sowie Betreuung von Bestandskunden
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen und Präsentationen
- Erarbeitung technischer Lösungskonzepte in Zusammenarbeit mit Engineering
- Analyse von Kundenanforderungen und technische Klärung mit internen Fachbereichen
- Angebotserstellung, Präsentation beim Kunden und Vertragsverhandlung bis Vertragsabschluss
- Pflege von Kunden- und Projektdaten im CRM-System

Ihr Profil

- Technische Ausbildung (z. B. Maschinenbau, Mechatronik) oder vergleichbar
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder in der Projektakquise im industriellen Umfeld
- Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte oder Engineering-Dienstleistungen
- Fähigkeit, Kundenanforderungen in technische Lösungen zu übersetzen
- Erfahrung in Angebotserstellung, Kalkulation und Verhandlung
- Strukturierte Arbeitsweise und sicherer Umgang mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Ihre Persönlichkeit

- Begeisterung für Technik und Vertrieb
- Lernbereitschaft und Interesse an Weiterentwicklung
- Freude an abwechslungsreichen Aufgaben und unterschiedlichen Kunden
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamorientiert und kommunikationsstark

Wir bieten

- Spannende Projekte im Sondermaschinenbau
- Aktive Mitgestaltung des gesamten Vertriebsprozesses
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering
- Hohe Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Anstellungsbedingungen
- Flexible Arbeitsgestaltung

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an jobs@prodema.ch.

Bitte beachten Sie, dass wir nur Direktbewerbungen berücksichtigen.