

**JOTA AG** ist ein KMU mit etwa 80 Mitarbeiterinnen & Mitarbeiter und Hersteller sowie Vertreter von Medizinprodukten für Zahnärzte. Unsere Marktpräsenz umfasst neben der Schweiz weitere 80 Länder weltweit, wo wir über qualifizierte Vertriebspartner und Dentalgrosshändler Kundenbedürfnisse mit unseren Produkten und Dienstleistungen erfüllen.

## **Gestalten Sie mit uns die Zukunft des internationalen Vertriebs!**

Als International Sales- & Marketingmanager\*in (m/w/d) sind Sie der Motor für das Wachstum unseres Tochterunternehmens. Vom Einsatzort im Schweizer Rheintal bauen unsere Geschäftsbeziehungen zu bestehenden Handelspartnern aus und akquirieren neue Kunden weltweit. Dabei gestalten Sie aktiv unseren Marketing-Mix mit und entwickeln innovative Vertriebsstrategien.

## **International Sales- & Marketingmanager\*in (m/w/d) 80% - 100%**

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Betreuung und Ausbau des internationalen Vertriebsnetzwerks in Ihrem Verkaufsgebiet
- Definition und Umsetzung von Aktionsplänen mit den Händlern, um einen nachhaltigen Aufbau an Marktanteilen sicherzustellen
- Verantwortung der Marketingkommunikation für die zu betreuende Händler
- Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie des Marketing-Mix (Preis-/Sortimentsgestaltung, Webseite, Social Media, Produktfotos, Printmedien)
- Gestaltung und Durchführung von Messeauftritten und Händler-Veranstaltungen
- Erstellung und Umsetzung eines jährlichen Vertriebs- und Marketingplans

### **Ihr Profil:**

- Junge, kreative, flexible und motivierte Persönlichkeit mit «Macher-Qualitäten»
- Hohes Mass an Selbstständigkeit
- Erfahrung im Internationalen Vertrieb und Marketing - Schwerpunkte: Kundenbetreuung, Kommunikation, Messen, Social Media
- Kenntnisse in INDESIGN und PHOTOSHOP von Vorteil
- Verhandlungssichere Kommunikation in den Sprachen Deutsch und Englisch, Spanisch von Vorteil
- Kenntnisse im Medizinischen oder Dentalumfeld wünschenswert
- Internationale Reisebereitschaft von ca. 20%

### **Unser Angebot**

Wir bieten einer kreativen und selbstständigen Persönlichkeit eine interessante und abwechslungsreiche Herausforderung im attraktiven, internationalen Dentalmarkt in einer 80 - 100% Teilzeitanstellung. Wir sind ein KMU mit flachen Hierarchien, übersichtlichen Strukturen und raschen Entscheidungswegen. Wir bieten Ihnen Gelegenheit, Ihre Macher-Qualitäten umzusetzen und einen entscheidenden Beitrag für das Wachstum des Unternehmens zu leisten.

Ihre Fragen oder die vollständigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

### **Frau Tamara Koller**

JOTA AG Rotary Instruments  
Hirschsprungstrasse 2  
CH-9464 Rüthi

+41 (0)71 767 79 61  
personal@jota.ch  
www.jota.ch