



Die Nolato Treff AG in Degersheim, Tochtergesellschaft der weltweit tätigen Schwedischen Nolato Gruppe, ist ein gesundes und nachhaltig wachsendes Unternehmen, welches mit seinen rund 300 Mitarbeitern anspruchsvolle Kunststoffbauteile und Baugruppen für die Medizintechnik und Industrie aus thermoplastischen Kunststoffen herstellt.

Wir suchen

Leiter Verkauf und Technik m/w/d (Mitglied der Geschäftsleitung)

Werden Sie Teil des Nolato Treff-Teams! Aufgrund einer Beförderung des bisherigen Stelleninhabers suchen wir einen Leiter Verkauf und Technik m/w/d (Mitglied der Geschäftsleitung).

Ihr Verantwortungsbereich | Sie sind Mitglied der Geschäftsleitung und zusammen mit Ihrem Team (zurzeit 25 Personen) verantwortlich für den gesamten Verkauf und die Umsetzung von Neuprojekten. Dank Ihren Kenntnissen und Erfahrungen können Sie die Kunden optimal technisch beraten, Märkte analysieren, erfolgreiche Marktstrategien entwickeln, in jeder Verkaufssituation Chancen sehen und diese auch umsetzen. Die Führung Ihrer Mitarbeiter und deren Weiterentwicklung ist eine weitere wichtige Aufgabe. Weiter zählt das Unternehmen auf Ihre Impulse, um neue Kundengruppen anzugehen oder neue Produkte zu entwickeln. Sie übernehmen neben der Führung Ihres Teams gezielt die Betreuung von wichtigen Kunden. Sie prüfen und optimieren die interne Prozesse und beziehen auch nachfolgende Prozesse in Ihre Überlegungen mit ein. Schlussendlich bringen Sie sich als Mitglied der Geschäftsleitung unternehmerisch umfassend in alle Aufgabenstellungen ein, insbesondere in die Weiterentwicklung und Umsetzung der Unternehmensstrategie.

Ihre Persönlichkeit | Sie besitzen eine technische Grundausbildung im Bereich Kunststoffspritzguss und ein abgeschlossenes Studium. Als eine anerkannt verkaufsorientierte Persönlichkeit können Sie einen langjährigen Leistungsausweis als Technischer Verkaufsberater und Verkaufsleiter aus einem Kunststoffspritzguss Unternehmen vorweisen. Sie haben bewiesen, dass Sie nicht nur Produkte, sondern (technische) Lösungen und Nutzen verkaufen und diese in der Projektphase erfolgreich umsetzen können. Sie besitzen das Gespür und Verhandlungsgeschick, um mit unseren internationalen Kunden auf allen Ebenen erfolgreich zu kommunizieren. Sie weisen Führungserfahrungen auf, haben gezeigt, dass Sie Leadershipqualitäten besitzen und Ihre Mitarbeiter zu Spitzenleistungen motivieren können. Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für diese Stelle unerlässlich. Als Person zeichnen Sie sich durch ein sehr gutes Einfühlungsvermögen, Ihr ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln, Ihr betriebswirtschaftliches Grundwissen und einem gesunden Pragmatismus aus, was Sie befähigt, substantielle, konstruktive Beiträge zur Unternehmensführung zu leisten.

Ihre Perspektiven | Sie können in einem erfolgreichen Unternehmen einen wesentlichen Beitrag zum weiteren Wachstum und zum Erfolg am Markt leisten und sich auf Stufe Unternehmensleitung einbringen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Sie!

Mehr über uns erfahren Sie unter www.nolato.com/treff oder telefonisch bei Frau Monika Bühler unter +41 (0)71 372 55 20.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte über das Ostendis Bewerbungssystem per Klick auf den «Jetzt bewerben»-Button mit Angabe der JobID 58507 an Monika Bühler.