

# PROJECT MANAGER SALES (A)

Du scheust keine Herausforderung, willst mit unserer Unterstützung daran wachsen und künftig zu den Besten deines Fachs gehören? Schweiz- und weltweit spannende Projekte namhafter Kunden warten auf dich. Starte mit uns durch als Project Manager Sales (a).

## Ihr Aufgabengebiet:

- Kommerzielle Leitung von Projekten im internationalen Umfeld
- Abklären von technischen Details
- Ausarbeitung von überzeugenden Angeboten im Bereich Communication Desks und Talky
- Kontrolle und Überwachung der relevanten Termine
- Überprüfung der Aufträge in der Produktion vor Auslieferung
- Enge Zusammenarbeit mit Verkaufs-Aussendienst

## Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung mit entsprechender Weiterbildung (technischer Kaufmann o. ä.)
- Berufserfahrung als Projektleiter
- Selbständige und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Versierter Umgang mit ERP- und CRM-Systemen und MS-Office
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Erfahrung im Export, Exportfachmann von Vorteil

## Wir bieten

- Flexibles und selbständiges Arbeiten
- Familiäre, wertschätzende Unternehmenskultur
- Kurze Wege und flache Hierarchien in einem eigentümergeführten KMU

Möchtest du unsere Zukunft mitgestalten, dann werde Teil unseres motivierten Teams. Wir freuen uns über deine Bewerbungsunterlagen.

Selena Rohner  
Leiterin HR

[bewerbung@erichkeller.com](mailto:bewerbung@erichkeller.com)  
[www.teamerichkeller.com](http://www.teamerichkeller.com)