

PROJECT MANAGER SALES (A)

Du scheust keine Herausforderung, willst mit unserer Unterstützung daran wachsen und künftig zu den Besten deines Fachs gehören? Schweiz- und weltweit spannende Projekte namhafter Kunden warten auf dich. Starte mit uns durch als Project Manager Sales (a).

Ihr Aufgabengebiet:

- Kommerzielle Leitung von Projekten im internationalen Umfeld
- Abklären von technischen Details
- Ausarbeitung von überzeugenden Angeboten im Bereich Communication Desks und Talky
- Kontrolle und Überwachung der relevanten Termine
- Überprüfung der Aufträge in der Produktion vor Auslieferung
- Enge Zusammenarbeit mit Verkaufs-Aussendienst

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung mit entsprechender Weiterbildung (technischer Kaufmann o. ä.)
- Berufserfahrung als Projektleiter
- Selbständige und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Versierter Umgang mit ERP- und CRM-Systemen und MS-Office
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Erfahrung im Export, Exportfachmann von Vorteil

Wir bieten

- Flexibles und selbständiges Arbeiten
- Familiäre, wertschätzende Unternehmenskultur
- Kurze Wege und flache Hierarchien in einem eigentümergeführten KMU

Möchtest du unsere Zukunft mitgestalten, dann werde Teil unseres motivierten Teams. Wir freuen uns über deine Bewerbungsunterlagen.

Selena Rohner
Leiterin HR

bewerbung@erichkeller.com
www.teamerichkeller.com