

Technischer Verkaufssinnendienst (80-100%)

Zuzwil SG | Start nach Vereinbarung

Veritec AG ist ein inhabergeführtes Schweizer Unternehmen im Bereich Biomasse und Recycling – von der Planung über Produktion und Installation bis zum After-Sales aus einer Hand. Sie sind die erste Anlaufstelle für Kunden und Verkauf – technisch versiert und kaufmännisch denkend.

Was Sie tun werden

- Ersatzteilgeschäft: komplette, selbstständige Abwicklung von der Anfrage bis zur Rechnungsstellung.
- Revisionsaufträge nachkalkulieren und verrechnen.
- Arbeitsvorbereitung für Fertigungsaufträge im After-Sales für nicht lagerhaltige Artikel.
- Kalkulation von Standardkomponenten wie Förderbänder, Schneckenförderer mit entsprechenden Kalkulationsvorlagen.
- Verkaufsunterstützung Anlagenbau: Preise einholen, Artikel im System anlegen, Kalkulationen erstellen.
- Kundenkontakt per Telefon und E-Mail: Anfragen, Reklamationen und Beanstandungen direkt und lösungsorientiert bearbeiten.
- Terminverschiebungen und Lieferverzögerungen proaktiv mit Kunden kommunizieren.

Was wir erwarten

- Solide Grundausbildung oder Weiterbildung in einem technischen Beruf, vorzugsweise im Anlagen-, Geräte- oder Maschinenbau.
- Gutes Allgemeinwissen in der Metallverarbeitung.
- Kaufmännisches Verständnis: Kalkulation, Margen und Abrechnung sind Ihnen vertraut.
- Sie denken mit und arbeiten selbstständig, zuverlässig und sorgfältig.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift. Französisch oder Englisch von Vorteil.

Was wir bieten

- Vielseitige Stelle mit Entwicklungspotenzial: wer mehr kann, bekommt mehr Verantwortung.
- Kurze Entscheidungswege: KMU mit 30 Mitarbeitenden, direkte Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Produktion.
- Moderner Arbeitsplatz in Zuzwil.

Bewerbung an: kevin.cavalli@veritec.ch | Veritec AG, Industriestrasse 33, 9524 Zuzwil | www.veritec.ch