

# Area Sales Manager

F/M/D (100%)

---

LTG Switzerland GmbH ist die Schweizer Niederlassung der weltweit operierenden Luminator Technology Group ([www.luminator.com](http://www.luminator.com)) und gehört zu den führenden Anbietern für Passagier-Informationssysteme im öffentlichen Verkehr. Zusammen mit unseren Schwestergesellschaften in Europa entwickeln, produzieren, vertreiben und integrieren wir Fahrgastinformationssysteme und Lösungen in Bus & Bahn für unsere Kunden weltweit.

Zur Betreuung unseres Schweizer Marktes und als Verstärkung für das D-A-CH Team am Standort **Gossau SG** suchen wir eine motivierte und engagierte Persönlichkeit als [Area Sales Manager](#).

## Ihre Tätigkeiten:

- Marktverantwortung Schweiz
- Kundenbetreuung, Verkauf und Begleitung von Projekten im Schweizer Markt für den Bereich Fahrgastinformation ÖV
- Key Account Funktionen für die Bushersteller (OEM) Schweiz
- Budgetplanung und - Verantwortung für den Markt Schweiz
- Aktive Kundengewinnung durch neue Produkte und Projekte
- Verwaltung und Dokumentation der Opportunitäten sowie aktive Umsetzung von Retrofit-Projekten an Bestandesfahrzeugen der Verkehrsbetriebe
- Erstellen von Kalkulationen und Ausarbeitung von technischen Konzepten / Angeboten
- Schnittstelle zu internen und externen Fachstellen im Bereich Fahrgastinformation Schweiz
- Terminkoordination für Lieferungen in Abstimmung mit dem Backoffice
- Administrative Dokumentationen mit den Vertriebsmodulen
- Reporting Arbeiten und interne Kommunikation an den Sales Director D-A-CH

## Das bringen Sie mit:

- Kundenorientierte Verkaufspersönlichkeit
- Unternehmerische Denkweise und hohe Empathie mit dem Willen und der Bereitschaft den Unternehmenserfolg aktiv zu beeinflussen
- Ausbildung oder Weiterbildung im technischen Bereich (Elektrotechnik, Netzwerk-Spezialist, Ingenieur-Wissenschaften, Programmierung oder IT-Background)
- Kaufmännische Grundlagen im Vertriebsbereich eines produzierenden Unternehmens
- Sehr gute Deutsch – und Englischkenntnisse, Französisch oder Italienisch von Vorteil
- Branchenerfahrung im Bereich des öffentlichen Verkehrs von Vorteil
- Verlässlichkeit, Teamfähigkeit, Lösungsorientierte Denkweise, Belastbarkeit und Motivation für eine selbstständige Marktbearbeitung in der Schweiz
- Reisebereitschaft von ca. 40%

# Area Sales Manager

F/M/D (100%)

---

## Herausforderungen:

Die Stelle als Area Sales Manager für die Schweiz ist eine bedeutende Position mit hoher Eigenverantwortung und grossen Gestaltungsmöglichkeiten im Marktgebiet. Sie nehmen aktiv Einfluss auf den Erfolg des Unternehmens und tragen zu unserer Markt- und Produktstrategie bei. Die konsequente Umsetzung der «one Luminator» Philosophie wird durch eine zielorientierte Verkaufsplanung unterstützt. Ihr Beitrag zu einer hohen Kundenbindung und Kundenzufriedenheit ist dabei erheblich. Sie verstehen es, Ihre Geschäftspartner durch stichhaltige Argumente von unserem Unternehmen, unseren System- und Produktlösungen sowie von unserem Service zu begeistern. Kundenanforderungen werden von Ihnen fundiert analysiert und gemeinsam mit einem starken Team technische Konzepte und Lösungen erarbeitet. Im Schweizer Markt agieren Sie umsichtig und bauen sich das richtige Netzwerk auf.

Mit der Luminator Technology Group finden Sie einen Arbeitgeber mit klarer Vorwärtsstrategie. Möchten Sie in dieser spannenden Funktion eine entscheidende Rolle von Luminator spielen? Es erwartet Sie ein Unternehmen mit einer grossartigen, familiären Kultur sowie flachen Hierarchien. Wir bieten Ihnen ein spannendes und sehr dynamisches, internationales Tätigkeitsfeld. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Für Fragen zur Stelle oder Klärung der Anforderungen wenden Sie sich bitte an Frau Lidija Lüthi.

## LTG Switzerland GmbH

Frau Lidija Lüthi

HR Assistant

Industriestrasse 149

CH- 9200 Gossau

+41 71 955 74 02 / [hr.ch@luminator.com](mailto:hr.ch@luminator.com) / [www.luminator.com](http://www.luminator.com)