

MEHR ALS EIN TEAM – FLYERLINE SUCHT VERSTÄRKUNG!

Scanne den QR-Code
und schau unseren
Unternehmensfilm an!



Bereit, die Druckbranche zu revolutionieren?

Dann werde Teil der Flyerline Schweiz AG – wo Innovation, Teamspirit und kreative Ideen den Takt angeben!

Wir sind die führende Online-Druckerei der Schweiz und seit 2002 auf Wachstumskurs. Neben unserem vielseitigen Online-Angebot rund um Drucksachen, Werbetechnik und Verpackungslösungen begeistern wir unsere Kundschaft in der Schweiz und im angrenzenden EU-Raum mit individuellen, innovativen Services – von Web2Print-Lösungen über CAD-Entwicklungen bis zu Grafik- und Logistikleistungen.

Zur Verstärkung unseres Teams «Verkauf» suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit als:

VERKAUFS- UND VERTRIEBS- MITARBEITER (W/M/D) 100%

B2B / Key Accounts / Reseller / Aussendienst / hybrid

Wir gehören zu den innovativsten Druckereien im DACH-Raum. Unser Ziel: maximale Effizienz, maximale Qualität und maximale Automatisierung.

Deine Tätigkeiten bei uns:

- Du betreust und entwickelst bestehende B2B-Kundenbeziehungen in der Schweiz aktiv weiter und baust dein eigenes Kundenportfolio kontinuierlich aus.
- Die gezielte Akquisition von Neukunden sowie die Identifikation von Markt- und Umsatzpotenzialen gehören ebenso zu deinem Verantwortungsbereich.
- In beratungsintensiven Verkaufs- und Projektgesprächen analysierst du Kundenbedürfnisse und entwickelst passende Lösungen aus unserem breiten Produkt- und Serviceportfolio.
- Du begleitest deine Kunden von der ersten Kontaktaufnahme über die Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Abschluss und darüber hinaus.
- In enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen bringst du dich aktiv in die Weiterentwicklung von Angeboten, Verkaufsargumenten und Vertriebsaktivitäten ein.

Dein Profil:

- Du verfügst über Erfahrung im B2B-Vertrieb – idealerweise in den Bereichen Druck, Werbetechnik, POS, Messebau oder visuelle Kommunikation.
- Im Key-Account-Management sowie im Projektgeschäft fühlst du dich sicher und bewegst dich routiniert.
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Abschlussstärke zeichnen dich aus – insbesondere beim Aufbau neuer Märkte und Geschäftsfelder.
- Mit deinem souveränen Auftreten und deinem Verhandlungsgeschick sowie deiner strukturierten Arbeitsweise überzeugst du Kunden und Partner gleichermaßen.
- Selbstständiges Arbeiten, hohe Eigenmotivation und Ergebnisorientierung gehören zu deinen Stärken.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus. Und falls Fremdsprachenkenntnisse in Französisch vorhanden sind, dann ist das auf jeden Fall ein Vorteil für uns.

Das bieten wir dir:

- Eine strategisch zentrale Rolle in einem wachsenden und zukunftsstarken Marktsegment.
- Rückhalt durch eine starke Schweizer Produktionsorganisation.
- Kurze Entscheidungswege, viel Gestaltungsspielraum und direkten Draht zur Geschäftsleitung.
- Ein attraktives Vergütungsmodell mit:
 - Fixem solidem Grundgehalt
 - Spesenregelung
 - Gute leistungsorientierte Provision
 - Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Tage Ferien sowie flexible Arbeitsgestaltung.
- Langfristige Perspektive in einem innovativen, dynamischen Unternehmen.

Klingt das nach deiner nächsten Herausforderung?

Dann freuen wir uns darauf Dich kennenzulernen!

Kontakt:

Flyerline Schweiz AG | Bettina Perler
Landstrasse 30 | 8595 Altnau
Tel. +41 71 686 84 68 | karriere@flyerline.ch