



**Beschleunigen Sie Ihre Karriere! Von null auf hundert in wenigen Sekunden und das ganz ohne Abgas. Elektromobilität ist die Zukunft - seien Sie ganz vorn mit dabei.**

**Zur Umsetzung unserer globalen Wachstumsstrategie und zur Verstärkung unseres erfolgreichen Sales & Marketing-Teams suchen wir in Heerbrugg (CH) ab sofort oder nach Vereinbarung einen**

## **Account Manager (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Akquise von Kundenaufträgen in verschiedenen Geschäftsbereichen (Automobil, Nutzfahrzeuge, Construction, Logistik, Boote, etc.) im Bereich der elektrischen Antriebskomponenten (Antriebs-einheiten wie Motor, Umrichter, Getriebe sowie DC/DC-Wandler und Ladegeräte)
- Umfassende Betreuung von Kunden und Projekten
- Erstellung von Angeboten und deren kommerzielle Führung im Projektgeschäft
- Identifikation von neuen Märkten, neuen Kunden und Erstellung von Marktstrategien und den dazugehörigen Produkt- und Technologie-Roadmaps
- Ausarbeitung von Businessplänen für die zugeordneten Produkte

### **Unsere Erwartungen:**

- Sehr gut abgeschlossenes Wirtschaftsingenieur-Studium oder technisches Ingenieurstudium mit kaufmännischer Zusatzausbildung
- Vertriebs- und verhandlungsstarke Persönlichkeit
- Erfahrung in der Projektierung und Durchführung von komplexen Projekten, im Vertrieb von technologisch anspruchsvollen Produkten sowie im Produktmanagement
- Unternehmerisches Denken und lösungsorientiertes Handeln
- Strukturierte Arbeitsweise, analytische Herangehensweise, Organisationstalent und guter Kommunikator
- Flexibilität, ausgeprägte Teamfähigkeit und hohe Methodenkompetenz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

BRUSA Elektronik AG setzt Maßstäbe in der Entwicklung von modernster Leistungselektronik und Antrieben mit höchster Effizienz und Leistungsdichte für die elektrische Mobilität. Unsere jahrzehntelange Erfahrung führt laufend zu richtungsweisenden Ideen. Wir sind Vorreiter bei der Entwicklung und Herstellung von innovativen Produkten für Elektrofahrzeuge.

Eine gemeinsame Vision mit abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgaben motiviert uns Tag für Tag. In einem modernen Arbeitsumfeld fördern wir die Eigenverantwortung und bieten zusätzlich flexible Arbeitszeiten, sehr gute Anstellungsbedingungen und eine offene Kommunikationskultur in einem globalen Team mit weltweiten Standorten und internationalen Kunden.

**Haben wir Sie elektrisiert?** Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Motivationsschreiben, CV, Zeugnisse) an Fabienne Berkman, [personal@brusa.biz](mailto:personal@brusa.biz), Telefon +41 81 758 1904.