

Wir schaffen Energievorteile.

Die EKT Energie AG ist Teil der EKT-Gruppe.

Unternehmen brauchen heute mehr als einen Stromlieferanten: Sie brauchen einen Partner, der den Energiemarkt versteht, Chancen erkennt und gemeinsam mit ihnen die richtigen Entscheidungen trifft.

Wir verkaufen nicht einfach Energie – wir unterstützen unsere Kunden dabei, die richtigen Entscheidungen im Energiemarkt zu treffen. Als EKT Energie AG begleiten wir Energieversorger, Industrieunternehmen und KMU mit intelligenten Beschaffungsstrategien, persönlicher Beratung und digitalen Lösungen. Genau dafür suchen wir Sie.

Für den Ausbau unserer langfristigen Kundenbeziehungen suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als

Kundenportfolio Manager/in 80-100%

Was Sie bewegen

- Begleitung unserer Kunden in den Segmenten EVU, Industrie und KMU
- Betreuung und strategische Beratung der einzelnen Kundenportfolios, um deren Energiebeschaffung langfristig sicher, wirtschaftlich und planbar zu gestalten. Das bedeutet für Sie:
 - Aufbau langfristiger und partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
 - Analyse individueller Kundenbedürfnisse sowie Entwicklung wirtschaftlicher Energie- und Beschaffungslösungen
 - Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen mit bestehenden Kunden
 - Erkennen von Cross- und Upselling-Potenzialen sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
 - Aktive Mitarbeit bei der Weiterentwicklung unserer Dienstleistungen und Kundenlösungen

Was Sie mitbringen

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Energiewirtschaft oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung bei einem Energieunternehmen in der Betreuung anspruchsvoller Geschäftskunden
- Interesse an energiewirtschaftlichen Zusammenhängen und wirtschaftlichen Fragestellungen
- Freude an der Beratung und dem Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbständige, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Teamgeist, unternehmerisches Denken und hohe Kundenorientierung
- Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen

Was Sie von uns erwarten dürfen

- Spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und direktem Kundenkontakt
- Möglichkeit, die Energiezukunft gemeinsam mit unseren Kunden aktiv zu gestalten
- Motiviertes und kollegiales Team mit kurzen Entscheidungswegen
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- Attraktiver Arbeitsplatz in Arbon direkt am Bodensee
- Moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- Förderung von Aus- und Weiterbildungen
- Attraktive Fringe Benefits sowie gute Sozialleistungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an personal@ekt.ch.