

Die Dixa AG mit Sitz in St. Gallen steht seit über 100 Jahren für hochwertige Kräuter, Gewürze und Naturprodukte. Als typisches Schweizer KMU entwickeln, verarbeiten und vertreiben wir Naturprodukte für die Heilmittel- und Lebensmittelindustrie sowie für den Gesundheits- und Spezialitätenfachhandel. Mit Leidenschaft, Fachkompetenz und Innovationsgeist sorgen rund 40 Mitarbeitende täglich für nachhaltige Naturqualität erster Güte. Als Teil einer international tätigen, familiengeführten Unternehmensgruppe mit starken Wurzeln im Bereich natürlicher Rohstoffe und pflanzlicher Produkte, profitieren wir von einem stabilen Umfeld, langfristiger Perspektive und einem weiten Netzwerk.

Im Zuge der Nachfolgeregelung und zur Verstärkung unserer Geschäftsleitung suchen wir per 1. April 2027 oder nach Vereinbarung eine unternehmerisch denkende und verkaufsstarke Persönlichkeit als

Leiter/in Verkauf & Mitglied der Geschäftsleitung (80 – 100%)

In dieser Schlüsselfunktion tragen Sie die Gesamtverantwortung für den Vertrieb, führen ein engagiertes Team und gestalten die Weiterentwicklung der Dixa AG aktiv mit.

Ihre Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für Verkauf, Umsatz- und Ergebnisentwicklung
- Fachliche und personelle Führung sowie gezielte Weiterentwicklung des Verkaufsteams (4 Mitarbeitende); Schaffung klarer Ziele, Verantwortlichkeiten und Vertriebsstrukturen
- Betreuung und Ausbau strategisch wichtiger Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufs- und Marktstrategien
- Identifikation neuer Marktpotenziale und Geschäftsfelder
- Analyse von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen
- Aktive Mitgestaltung der Unternehmensstrategie als Mitglied der Geschäftsleitung
- Aktive Entwicklung neuer Kunden, Produktgruppen, Märkte und Absatzkanäle mit Fokus auf die Schweiz
- Enge Zusammenarbeit mit allen Unternehmensbereichen, insbesondere den Abteilungen Einkauf, Produktion und Qualitätsmanagement

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung als Drogist/in HF oder eine vergleichbare betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Mehrjährige Verkaufs- und Führungserfahrung im B2B-Umfeld, idealerweise in den Bereichen Naturprodukte, pflanzliche Rohstoffe, Lebensmittel/Ingredients, Heilmittel oder Nahrungsergänzungsmittel
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Führungspersönlichkeit mit Integrität, Umsetzungsstärke und Sozialkompetenz
- Begeisterung für natürliche Rohstoffe, Kräuter und gesundheitsorientierte Produkte
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Französisch- und Englischkenntnisse von Vorteil

Das erwartet Sie:

- Eine vielseitige Führungsposition mit hoher Eigenverantwortung
- Einsitz in der 4-köpfigen Geschäftsleitung und direkter Einfluss auf die Unternehmensentwicklung
- Ein traditionsreiches und gleichzeitig innovatives Schweizer KMU
- Die Sicherheit und Entwicklungsmöglichkeiten einer starken internationalen Unternehmensgruppe
- Kurze Entscheidungswege und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Entwicklungsperspektiven

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an:

personal@dixa.ch